

Vertriebs- und Vermietprogramm stetig erweitert

Alles begann 1978 mit dem Verkauf und der Reparatur von Reinigungstechnik, wie beispielsweise Hochdruckreiner. Im Laufe der Zeit wurde das Angebot ergänzt durch Warmluft- und Trocknungsgeräten und schließlich um Arbeitsbühnen. Die Rede ist von der Bauscher Miet & Vertriebs GmbH & Co KG aus Neustadt an der Weinstraße. Das Unternehmen verfügt somit über drei Standbeine – Reinigungstechnik, Warmluft- und Trocknungssystem und Arbeitsbühnen.



Der Hauptsitz der Bauscher Miet & Vertriebs GmbH in Neustadt an der Weinstraße.

BM-Bild



Die ältesten Hallen: im vorderen Bereich befinden sich die Büroräume mit Anmeldung und kleinem Verkaufsraum, dann folgen die ersten Werkstatthallen mit Rolltoren und abschließend das Wohnhaus des Firmengründers Günter Bauscher.

BM-Bild

Anfang Oktober besuchte die BM-Redaktion die Bauscher Miet & Vertriebs GmbH und sprach mit Klaus Niemes und Dirk Redner, Hauptverantwortliche für den Arbeitsbühnen-Vertrieb. „Der Vertrieb und die Vermietung von Arbeitsbühnen ist mittlerweile der größte Bereich innerhalb des Unternehmens“, wie Klaus Niemes berichtete. In der Arbeitsbühnen-Vermietung stehen dem Kunden derzeit etwa 160 verschiedene Modelle zur Verfügung – darunter über 30 Lkw-Arbeitsbühnen.

Deutschland ein Händlernetz für die Hubarbeitsbühnen aufzubauen. Im Jahr 2013 kam Bauscher als Gebietshändler hinzu. Nur zwei Jahre später wurde die Bauscher Miet & Service GmbH zum Generalimporteur für Deutschland ernannt – und das mit stetig wachsendem Erfolg. „Mittlerweile haben wir weit über 200 Maschinen in den deutschen Markt gebracht“, erläuterte Niemes im Gespräch. „Auch in 2017 konnten wir die Verkaufszahlen im Vergleich zum Vorjahr steigern. Der Erfolg zeigt sich auch darin, dass wir drei Jahre in Folge zum besten Oil & Steel-Händler in Europa gekürt wurden.“

Auch am Tag des Besuchs stand eine erneute Maschinenübergabe an. Robert Uhlemann, Geschäftsführer der A.L.S. Hubarbeitsbühnen GmbH aus Bre-

men, wurde eine Oil & Steel Lkw-Arbeitsbühne übergeben – nicht die erste. „Robert Uhlemann ist sehr zufrieden mit dem Produkt und der Zusammenarbeit“, so Klaus Niemes. So kam

es auch, dass sich das Bremer Vermietunternehmen als Servicepartner für die Oil & Steel Hubarbeitsbühnen anbot und seither für den Service rund um Bremen zuständig ist.

Vom Gebietshändler zum Generalimporteur

Ab 2011 begann der italienische Hersteller Oil & Steel in



Neben der Werkstatt befindet sich hier auch das Ersatzteillager.

BM-Bild

EIN VOLLSTÄNDIGES SENSOR-PROGRAMM

Mit Neigungssensor GIT für zuverlässige Messaufgaben in robustem Umfeld



- WEGAUFNEHMER
- SEILZUGAUFNEHMER
- WINKELSENSOREN
- NEIGUNGSSENSOREN
- DRUCKMESSUMFORMER
- KRAFTMESSDOSEN

AGRI TECHNICA® GEFRAN STAND
Halle 17 - Stand H 05

GEFRAN



Der Hallenkomplex für Hubarbeitsbühnen. Neben Werkstatt befindet sich hier auch das Servicecenter mit Schulungsraum.

BM-Bild



Auf dem Bauscher-Oil & Steel-Stand in Hohenroda ...

BM-Bild

„Mittlerweile konnten wir auch große deutsche Vermieter von den Oil & Steel-Produkten überzeugen und als Kunden gewinnen“, berichtete Niemes weiter. Ein Grund hierfür ist sicherlich, dass Bauscher, nach Aussage von Klaus Niemes, stark in die Entwicklung der Hubar-

beitsbühnen involviert ist. Als Vermieter weiß die Bauscher Miet & Vertriebs GmbH worauf es bei Mietmaschinen ankommt.

Für den erfolgreichen Vertrieb von Hubarbeitsbühnen auf dem deutschen Markt ist ein entsprechendes Serviceangebot zwingend notwendig. Dies ge-

währleistet Bauscher durch 14 Servicepartner in ganz Deutschland – darunter der oben erwähnte Vermieter A.L.S. aus Bremen. „Zweimal im Jahr führen wir Serviceschulungen hier in Neustadt durch, an denen alle Partnerbetriebe teilnehmen müssen“, so Niemes. „Für die-

se Schulungen haben wir einen Servicecenter mit großem Schulungsraum.“

Seit diesem Jahr werden auch die Schweizer Oil & Steel-Händler durch die Bauscher Miet & Vertriebs GmbH betreut. Dies bedeutet, dass alle in Deutschland und der Schweiz verkauften Maschinen erst zu Bauscher kommen und in Neustadt einer Qualitätskontrolle unterzogen werden. Zudem wird auch die komplette Ersatzteilversorgung zentral über Bauscher in Neustadt abgewickelt. „Wir verfügen über ein sehr umfangreiches Ersatzteillager, in dem wir alle gängigen Ersatz- und Verschleißteile vorhalten“, erläuterte Niemes im Gespräch.



...feierte die Lkw-Arbeitsbühne Scorpion 2013 Weltpremiere.

BM-Bild

Auch der Standort Neustadt mit stetigem Wachstum

Mit dem zunehmenden Vertriebs- und Vermietprogramm wuchs auch der 12.500 m² große Standort in Neustadt stetig, der



Gleich zu erkennen, welchen Arbeitsbühnenhersteller Bauscher in Deutschland vertritt: Oil & Steel. Die meisten Maschinen sind jedoch schon verkauft oder gehen in die eigene Vermietung. BM-Bild

1983 käuflich erworben wurde. Um auch den entsprechenden Service anbieten zu können, wurden Werkstatthallen, aber auch Lagerhallen gebaut. Mit der Eröffnung zweier Niederlassungen in Mannheim und Grünstadt fand zudem eine weitere Expansion des Familienunternehmens in 2. Generation statt. Nun hat Bauscher in Neustadt zusätzlich eine angrenzende Wiese – mit ebenfalls rund 12.500 m² – gekauft, da zusätzlicher Platz benötigt wird. Auf dieser Wiese dürfen keine Gebäude gebaut werden, jedoch wird so mehr Stellfläche für Maschinen zur Verfügung stehen und auf dem derzeitigen Firmensitz ist der weitere Bau einer Halle geplant.

„Nah am Kunden mit gutem Service“ so kann man die Firmenphilosophie der Bauscher Miet & Vertriebs GmbH auf den Punkt bringen – sozusagen das Geheimnis des Erfolges. Zum Erfolg tragen aber immer auch motivierte und gut ausgebildete Mitarbeiter bei. „Bei unseren Mitarbeiter haben wir kaum Fluktuation“, berichtete Klaus Niemes im Gespräch. „Dies gilt auch für die Auszubildenden, die meist übernommen werden und gerne bei uns bleiben“, so Klaus Niemes weiter. Insgesamt beschäftigt das Unternehmen derzeit rund 50 Mitarbeiter.

Erfolgreiche Platformers' Days 2017 mit einer Premiere

Wie schon fast Tradition, feierte Oil & Steel auf den Platfor-

mer Days' wieder eine Weltpremiere, so das Unternehmen in einem kurzen Nachbericht. Erstmals wurde die „Scorpion 2013“ der Öffentlichkeit präsentiert. Verkaufsleiter Klaus Niemes ist überzeugt, damit eine Lücke am Markt zu schließen.

„Während sich alle Hersteller im Segment der 3,5 t Lkw-Bühnen in der Höhe übertreffen wollen, hat sich Oil & Steel darauf konzentriert in der 20 m Klasse eine Teleskop-Arbeitsbühne zu bauen, die der Markt auch wirklich benötigt. Wir haben die großen Erfolge mit der Scorpion 2313 von Oil & Steel zum Anlass genommen, genau hier weiter zu machen“, so Klaus Niemes.

Mit nur 6,15 m Gesamtlänge bei fast 13 m seitlicher Reichweite und 250 kg Korblast präsentierte Oil & Steel eine der kompaktesten 20 m Teleskop-Arbeitsbühnen am Markt. Dank Homing-Funktion, Abstützautomatik und der variablen Abstützung bietet diese Maschine damit ein Höchstmaß an Flexibilität. Dabei kommen auch bei dieser Neuheit hochwertige Komponenten, wie beispielsweise die MOBA-Steuerung, KTL-Beschichtung, Hawe-Ventile und Edelstahlbolzen, zum Einsatz, die Garanten für die Langlebigkeit der Bühne sind. „Von allen Platformers Days', an denen wir bislang teilgenommen haben, waren die diesjährigen Plattformtage für uns die erfolgreichsten“, erläuterte Klaus Niemes im Gespräch mit der BM-Redaktion in Neustadt. „Wir haben auf der Messe einige Maschinen verkaufen können“, so Niemes abschließend.

BM

Schon getestet?

DINO 220XSE

Einfach effektiver!

100% up to the job

- 22 m innovativer Mehrzweck-Boomlift
- XXXL Korb mit beeindruckender 350 kg Korblast
- Materialhandlungsfähigkeit - 500 kg Tragfähigkeit mit Palettenkabeln oder Lasthaken



DINOLIFT

UP TO THE JOB



HEMATEC Arbeitsbühnen GmbH
www.hematec-arbeitsbuehnen.de

Zentralruf Deutschland +49 (351) 89 75 50-0
Österreich +43 (1) 769 30 69