

Kooperation ermöglicht neues Finanzierungsprogramm

Hitachi Construction Machinery Europe NV (C.M.E.) teilt mit, dass es ein neues europäisches Finanzierungsprogramm mit De Lage Landen (DLL) gestartet hat, mit dem in den Niederlanden, Belgien, Italien, Großbritannien, Frankreich, Spanien und Deutschland Finanzierungen für Baumaschinen abgewickelt werden. Als Teil des Abkommens der beiden Unternehmen werden unter dem Namen Zaxis Finance Finanzierungen für alle Hitachi-Produkte angeboten.

Yasuhiko Nakaura, Präsident von Hitachi C.M.E., kommentierte die Entscheidung wie folgt: „Wir haben eine Möglichkeit gesucht, unser Produktangebot mit Finanzierungslösungen zu erweitern, um unsere Verkaufsposition zu verbessern und damit unseren Marktanteil zu erhöhen. DLL ist ein weltweiter Leasingespezialist mit gutem Verständnis der lokalen Märkte. Diese Kooperation wird unseren Kunden und unserem Händlernetzwerk zusätzlichen Nutzen bringen. Sie garantiert, dass wir unseren Kunden ein Einkaufskonzept mit umfassenden Leasingoptionen anbieten, die in bester Weise ihren individuellen Anforderungen genügen.“

Gemäß Damian Broadbent, DLL-Direktor für den Bereich Baumaschinen, wird die breite internationale Erfahrung von DLL im Baumaschinengeschäft den Hitachi-Kunden zugute kommen. „Mit diesem neuen Programm werden wir Hitachi-Kunden eine komplette Palette an flexiblen Finanzierungslösungen anbieten, durch die sie problemlos Hitachi-Maschinen ihrer Wahl erwerben können. Zaxis Finance wird kundenspezifische Finanzierungsmöglichkeiten liefern, einschließlich der Instandhaltung der Maschinen. Für uns bedeutet die Kooperation mit Hitachi eine Zusammenarbeit mit einem der weltweit führenden Baumaschinenhersteller. Aufgrund gemeinsamer Bemühungen werden wir dieses Programm weiterentwickeln und für den Hitachi-Kunden weitere Vorteile schaffen.“

Gerard von Kaathoven, DLL-Vorstandsmitglied, fügt dem hinzu: „Wir sind stolz darauf, den Namen Hitachi zu unserem Kundenstamm hinzufügen zu dürfen. Dies ist ein weiterer Schritt auf dem Weg, unsere Position als führender Anbieter von Verkaufsfinanzierungen im Bereich Materialumschlag und Baugewerbe zu sichern. Wir werden uns voll dafür einsetzen, Hitachi C.M.E. ein zusätzliches Verkaufsange-



Die Zentrale der Hitachi Construction Machinery Europe NV in Amsterdam.

bot durch professionelle Verkaufsförderung anbieten zu können.“

Hitachi Construction Machinery Europe

Hervorgehend aus der Hitachi Ltd., wurde Hitachi Construction Machinery Co. Ltd. (HCM) 1970 in Japan als unabhängiges Unternehmen gegründet. Im Jahr 1972 wurde in Holland Hitachi Construction Machinery Europe (HCME) gegründet, um sich um die Interessen der Kunden, die die aus Japan gelieferten Maschinen gekauft hatten, zu kümmern und um eine strategische Basis für künftige Aktivitäten in Europa (und darüber hinaus) zu schaffen.

Die wichtigsten Produkte von HCME sind Hydraulikbagger, Radlader, Raupenkrane und Rammanlagen. Erweitert wird die Produktpalette durch kettengetriebene Hubarbeitsbühnen. Weiterhin vermarktet HCME seit

der Übernahme von Euclid Heavy Equipment Inc. im Jahr 1998 auch Muldenkipper.

Für HCME arbeiten in Europa mehr als 480 Mitarbeiter an der auf japanischer Technologie basierenden Produktlinie. Unterstützt von Büros in Oosterhout, Amsterdam und Verbindungsbüros in Paris, Frankreich, und Walldorf, Deutschland, verbessert HCME weiterhin seinen Service, so das Unternehmen.

Über De Lage Landen

Die De Lage Landen International BV. mit Hauptsitz in Eindhoven/Niederlande ist ein internationaler Anbieter von Anlagefinanzierungen. Sie ist eine Tochtergesellschaft der niederländischen Rabobank Group.

Mit Büros und Joint Ventures in 20 Ländern in Europa, Amerika, Australien und Neuseeland hat sich DLL international auf Vermögensfinanzierungen und Lieferantenfinanzierungspro-

gramme spezialisiert, mit Schwerpunkten in den folgenden Bereichen: Materialumschlag und Baumaschinen, Ernährung und Landwirtschaft, Gesundheitswesen, Büroausstattung, Informationstechnologie und Telekommunikation. In den USA bietet DLL auch private Label Leasing Programme für Banken und eine breite Palette an Finanzierungsservices für Leasingunternehmen an.

In den Niederlanden offeriert DLL eine breite Auswahl an Leasing- und Handelsfinanzierungsprodukten über die Rabobank und auch direkt an. Diese Produkte beinhalten Leasing von Baumaschinen und Ausrüstungen, Auto- und Nutzfahrzeugleasing, ICT-Leasing und Handelsfinanzierungen.

Im Jahr 2002 konnte DLL eigenen Angaben zufolge den Umsatz auf 100 Millionen Euro und den Gewinn auf 12,3 Millionen Euro ausbauen.

BM