

## Hematec übergibt B-Lift MP 20.13 an Salgert

Mitte Juli wurden durch die Hematec Arbeitsbühnen GmbH aus Dresden weitere CTE Lkw-Arbeitsbühnen aus dem 3,5 t Segment an die Firma Salgert in Lohmar beziehungsweise Euskirchen geliefert. Auf dem Foto links Gerd Müller, Prokurist und Niederlassungsleiter von Salgert in Euskirchen, neben dem Arbeitsbühnen-Urgestein, Franz Josef Heiland von der Hematec Arbeitsbühnen GmbH. Salgert hat sich diesmal für die neuen Multifunktionsbühnen von CTE entschieden. Der Kunde hat – wie viele andere – laut Hematec erkannt, dass diese Arbeitsbühne bedingt durch die revolutionäre Schwenktechnologie einfach mehr Einsatzmöglichkeiten zulässt als herkömmliche Techniken. Die Anwender dieser Maschinen bis 20 m Arbeitshöhe sind verblüfft und beurteilen das Arbeiten mit dem B-Lift MP 20.13 sehr positiv. Eine herausragende Arbeitsbühne mit klaren Alleinstellungsmerkmalen, wie abschließend betont wird.



## HBV übernimmt zwei Steiger TB 270

HBV in Feldkirchen in Österreich vergrößert seine Vermietflotte um zwei Steiger auf 3,5 t-Chassis: TB 270. Im weiteren Miet-Park von HBV stehen Mietkunden eine große Auswahl unterschiedlicher Hubarbeitsbühnen, sowie auch Teleskopstapler zur Verfügung! Wilfried Nußbacher (Geschäftsführer HBV) kommentiert die Übergabe: „Seit geraumer Zeit verzeichnen wir eine wachsende Nachfrage an Arbeitsbühnen auf 3,5-t-Chassis. In diesem Segment ist Ruthmann's TB 270 mit 27 m Arbeitshöhe und 14,8 m Reichweite

der Klassenprimus. Wir bieten unseren Kunden, die in den Bereichen Industrie, Kommune, staatliche Einrichtung, Dienstleistungsbeziehungsweise Handwerksbetrieb oder im Bau- und Montagebereich angesiedelt sind, nur ausgewählte Spitzenprodukte zur Miete an.“ Neben der hervorragenden technischen Ausstattung gab es für HBV noch weitere ausschlaggebende Gründe für die Order des TB 270-Duos, wie der Hersteller betont. Zum Beispiel die sehr gute Kundenbetreuung und der österreichweit gute Service für Steiger und Arbeitsbühnen aller Art und Fabrikate, die Ruthmann in den werkseigenen Stationen in Dobl bei Graz und Wiener Neudorf vorhalten.

## Erfolgsmodell erhält Facelift

Der Steiger TB 220 ist seit Jahren ein echter Dauerbrenner im Arbeitsbühnensortiment von Ruthmann. Ab sofort erhalten alle Kunden ihre Geräte in einer überarbeiteten Version. Geändert wurde in den Bereichen Technik, Ausstattung und Design. Um den Unterschied zum bisherigen Modell sichtbar zu machen, wird das neue Baumuster unter dem Namen Steiger TB 220.2 geführt.

Eine wichtige Änderung ist beispielsweise die gesteigerte Reichweite dieses Allrounders. Sie garantiert Vermietern, Handwerksbetrieben, Kommunen und Energieversorgern ein zusätzliches Maß an Leistungsdaten und somit mehr Flexibilität für alle Aufgaben der Höhenzugangstechnik.

Erhöhten Fahrzeugeingangsgewichten, die bei fast allen Fahrzeugherstellern durch Euro 5 hervorgerufen wurden, konnte Ruthmann durch eine Harmonisierung von Stahlbau-Baugruppen und dem Arbeitskorb der TB-Steiger-Baureihe entgegnetreten.

Jeder TB 220.2 erfüllt jetzt die Euro 5-Norm und bietet damit die notwendige Voraussetzung einer Neuzulassung in allen Ländern der EU sowie ein echtes Plus zur Emissions-Reduzierung.

Neben Aufbauten auf Mercedes-Sprinter, Nissan Cabstar und Renault Maxcity kann der TB 220.2 auch auf VW-Crafter montiert werden. Mit geländegängigen Allrad-Fahrzeugen, wie zum Beispiel dem Iveco Daily 4 x 4, wird der TB 220.2 zum Offroad-Steiger.

In diesem Zusammenhang berichtet Ruthmann auch über eine noch größere Trägerfahrzeugauswahl beim TB 270 und dem TBR 200. Beide Modelle sind ab sofort auch auf VW-Crafter aufbau- und lieferbar.



Im Rahmen einer TB-Steiger-Baureihen-Harmonisierung kommt beim neuen TB 220.2 ein neuer, gewichtsoptimierter Alu-Arbeitskorb zum Einsatz. Dieser verfügt auch über eine äußerst nützliche Reinigungsklappe. Auch Stützen und Grundrahmen sind jetzt baugleich zu anderen Modellen und damit auf aktuellstem Stand der Technik und Gewichtsoptimierung.

## Insolvenzantrag gestellt – Geschäftsbetrieb wird fortgesetzt

Die ESDA Fahrzeugwerke GmbH mit Sitz in Göttingen hat einen Insolvenzantrag gestellt. Das Amtsgericht Göttingen hat am 29.06.2012 Herrn Rechtsanwalt Burghard Wegener als vorläufigen Insolvenzverwalter eingesetzt.

Der vorläufige Insolvenzverwalter hat bereits mit der Geschäftsleitung entschieden, den Geschäftsbetrieb auch in der Insolvenz fortzusetzen. Die derzeitige Auftragslage des Unternehmens rechtfertigt diese Fortführungsentscheidung, wie das Unternehmen bekannt gab.

Im weiteren Verlauf des Verfahrens prüft die Insolvenzverwaltung die gesetzlichen Möglichkeiten zur langfristigen Sanierung des Unternehmens in der Insolvenz.

Des Weiteren laufen mit mehreren Großkunden positive Verhandlungen über die Vergabe von mehreren, lukrativen Aufträgen. Auch erhält das Unternehmen von vielen Schlüssellieferanten Unterstützung beispielsweise in Form von Lieferzusagen. In Zusammenarbeit mit dem vorläufig bestellten Insolvenzverwalter Herrn Burghard Wegener ist sich die Geschäftsführung der ESDA Fahrzeugwerke sicher, dass sich diese Maßnahmen positiv auf die Entwicklung der Firma ESDA auswirken.

## Ruthmann hat neue Partner im Nahen Osten

Mit seinen neuen Händler-Partnern, der AL Wasl Trading Group und der Unternehmensgruppe Yusuf Bin Ahmed Kanoo (kurz: YBA Kanoo), ist Ruthmann jetzt auch im Nahen Osten präsent. Das in Abu Dhabi ansässige Unternehmen AL Wasl Trading Group übernimmt die kompletten Vertriebs- und Serviceaktivitäten für Ruthmann Steiger und Cargolader in Abu Dhabi und Dubai. YBA Kanoo ist verantwortlich für Saudi-Arabien, Bahrain und Katar.

„Wir haben nach professionellen und verlässlichen Partnern im Nahen Osten gesucht“, erläutert Uwe Strotmann (Gesamtvertriebsleiter Ruthmann). „Die AL Wasl Trading Group hat als Sales- and Service-Partner für Versalift-Arbeitsbühnen einen ausgezeichneten Ruf. Auch die Kanoo-Group bringt Know-how und Erfahrung mit. Seit Jahren vermietet „Kanoo Equipment Rental“ in der kompletten Golf-Region professionelle Flurförder-, Hebe-, Baumaschinen- und Zugangstechnik. Zum vielfältigen Mietportfolio zählen beispielsweise Gabelstapler, Teleskoplader, Kettenbagger und Mastkletterbühnen.“

Für deutsche Maschinenteknologie bietet der Nahe Osten sehr viel Entwicklungspotenzial. Die Wirtschaft in dieser Region boomt und es werden viele Investitionen getätigt. Mit Unterstützung der AL Wasl Trading Group und der Kanoo-Group wird Ruthmann diesen Markt erfolgreich erschließen.



v. l. n. r.: MB Biju (Business Development Manager der AL Wasl Trading Group), Uwe Strotmann (Gesamtvertriebsleiter Ruthmann) sowie Andre Gerdes (Area Sales Manager Ruthmann) besiegeln bei einem Treffen im Hauptsitz von Ruthmann die neue Zusammenarbeit.

UM EINEN DURCHBRUCH ZU SCHAFFEN,  
BRAUCHT MAN...



## EIN WERKZEUG- KEIN SPIELZEUG



[www.ctelift.com](http://www.ctelift.com)

### ZED 21 JH

#### TECHNISCHE DATEN:

Arbeitshöhe 20,7m · Seitliche Reichweite 10m ·  
Traglast 300kg

#### EIGENSCHAFTEN:

- **Korbarm Radius 145° (30° positiv)**
- **Schnell und leicht aufstellbar** mit den neuen "H" - Stützen
- **Sehr kompakt** - Gesamthöhe 2,60m
- **Keine hintere Ausladung**
- **Sigma Schere** ermöglicht vertikales Arbeiten mit einer Funktion
- **"Saubere" Auslegerkonstruktion**, alle Kabel und Schlauchführungen intern angebracht

Folgen Sie uns auf:



 **CTE**<sup>®</sup>  
WORK BECOMES EASY

## Ruthmann optimiert Service

In seinen acht werkseigenen Servicestationen in Deutschland und Österreich hält der Arbeitsbühnen- und Spezialtransport-Lkw-Hersteller Ruthmann nach eigenen Angaben leistungsstarke Servicekonzepte für seine Kunden bereit.

Jahrzehntelange Service-Erfahrung sowie technisches Know-how machen Ruthmann zum Service-Profi für alle Arbeitsbühnen, wie betont wird. Das gilt nicht nur für die Eigenprodukte Steiger, sondern auch für Produkte anderer Hersteller. Mit seinem qualifizierten Team, welches auch aus Schweißfachingenieuren und Schweißfachmännern besteht, repariert Ruthmann beispielsweise auch Teleskop-Auslegersysteme von Lkw-Arbeitsbühnen. So sichert Ruthmann kostenoptimale und schnelle Reparatur-Lösungen, ohne komplette Baugruppen austauschen zu müssen. Schon jetzt nutzen viele Kunden diese Serviceleistung, weil diese Leistung von anderen Herstellern laut Ruthmann häufig nicht angeboten wird.

Zur Optimierung seines flächendeckenden Servicenetzes hat Ruthmann nun auch einen „Servicepoint Erfurt“ eingerichtet. Entlang der „Achse“ Erfurt/Dresden werden die Kunden mit mobilem Service zeitnah, kompetent und fachgerecht betreut. Der Ruthmann Servicepoint Erfurt ist der Station in Borkheide zugeordnet.

Beim mobilen Service handelt es sich um komplett ausgestattete Servicefahrzeuge mit hochqualifiziertem Service-Personal. Die Kastenwagen-Fahrzeuge verfügen über Spezialwerkzeuge, die wichtigsten Ersatzteile und eine Werkstatteinrichtung. So können die Ruthmann-Service-Mitarbeiter viele Reparaturen direkt beim Kunden vor Ort erledigen. Das minimiert Stillstandzeiten im Arbeitsbühnen-Fuhrpark des Kunden und es fallen keine Überführungskosten an.



Leitet seit Anfang April 2012 die Station in Renningen: Martin Maier.

Mit seinen werkseigenen Servicestationen und den insgesamt 17 komplett ausgestatteten Service-Sprintern garantiert Ruthmann den besten Vor-Ort-Service der Branche in Deutschland und Österreich, so der Hersteller.

Aktuell hat Ruthmann seine Service-Mannschaft verstärkt. Das Ruder als Serviceleiter in der Station Renningen übernahm Martin Maier.

Und für frischen Wind in Wiener Neudorf (Österreich) sorgt Matthias Heinze.

Beide kennen die Branche und verfügen über langjährige Erfahrungen in leitender Position im Service. Martin Maier und Matthias Heinze freuen sich über ihr neues, vielfältiges Aufgabenspektrum. Ihr Ziel ist es, den Ruthmann Service kundentorientiert weiter zu professionalisieren.



Leitet seit Anfang März 2012 die Servicegeschichte in Wiener Neudorf (Österreich): Matthias Heinze.

## Azubi-Übernahme fest eingeplant



Tanja Grimm, mateco-Personalleiterin.

Deutschlands nach eigenen Angaben größter selbstständiger Arbeitsbühnenvermieter mateco startet bei der Ausbildung durch. Vier Berufe stehen zur Auswahl, zusätzlich ein duales Hochschulstudium. „Außerdem bieten wir Schnuppertage und Praktika“, sagt Personalleiterin Tanja Grimm. Das ist praktisch für die, die sich nicht sicher sind, was sie vorhaben. Rund zehn neue Azubis sind eingestellt,

doch mateco sucht noch mehr: „Wir wollen alle übernehmen“, bekräftigt Vorstandsvorsitzender Armin Rappen.

Ein Vorteil für die Azubis und Studenten ist, dass die Firma bundesweit an über 30 Orten vertreten ist. „Wer möchte, kann eine Weile in eine andere Niederlassung wechseln“, so die Personalleiterin. Die Möglichkeit hat Tatjana Grimmer während ihrer Ausbildung genutzt. In Stuttgart angesiedelt, hat sie zwei Wochen in Hannover Station gemacht: „Es war eine gute Abwechslung“.

Ein großer Bereich sind die Werkstätten, wo eigene und fremde Maschinen repariert und gewartet werden. Dort gibt es folgende Ausbildungsberufe: Mechaniker/-in für Land- und Baumaschinentechnik und Mechatroniker/-in. „Unser Werkstattpersonal ist hoch qualifiziert“, betont Rappen. Eine Fachkarriere ist möglich. In der

Stuttgarter Werkstatt ist Assistentin Kelly Kontesidou allein unter Männern: „Die Zusammenarbeit klappt gut“. Mädchen sollten keine Scheu haben, sich zu bewerben. „Wenn ich eine Frage habe, erklären mir die Kollegen das super“, sagt sie.

Zusammen mit der Dualen Hochschule Stuttgart bietet die Firma den Bachelor-Studiengang Betriebswirtschaftslehre (Handwerk) an. Außerdem noch die Ausbildung zur Kaufmann/-frau für Bürokommunikation. Als Azubi zur Bürokauffrau hat Doreen Schröter vor über 10 Jahren angefangen. Während ihrer Ausbildung hat sie verschiedene Abteilungen durchlaufen, doch die Buchhaltung hat es ihr angetan. Im Sommer wird sie die fachliche Leitung eines eigenen Teams übernehmen. „Ich freue mich darauf“, sagt sie. Karriere in die Führungspositionen mit Personalverantwortung steht Azubis also offen.

Jüngere chatten und simsens gerne, doch der persönliche Kontakt ist einfach wichtig. Neu ist deshalb ein Workshop, wo alle Azubis aus dem Bundesgebiet zusammenkommen, um sich kennenzulernen. Weitere Aktionen sind geplant, um den Jüngeren die Ausbildung zu versüßen. Folgende Orte sind Ausbildungsstandorte: Berlin, Essen, Frankfurt, Hamburg, Hannover, Leipzig, Mannheim und Stuttgart.

Die Konkurrenz unter den Unternehmen wächst: In ganz Deutschland ist der Ausbildungsmarkt in Bewegung. Bedingt durch den demografischen Wandel gibt es schon jetzt mehr Stellen als Bewerber. Laut IHK wurden im Ausbildungsjahr 2012 bis Ende Mai 152.828 Verträge abgeschlossen. Insgesamt absolvierten letztes Jahr 854.717 Personen eine betriebliche Ausbildung in Industrie, Handel und Dienstleistungen.

## Teupen erweitert europäisches Vertriebssteam

Teupen Maschinenbau, einer der weltweit führenden Anbieter von Kettenarbeitsbühnen, ergänzt sein europäisches Vertriebssteam für die Märkte Polen, Frankreich und Skandinavien mit drei neuen Vertriebsmitarbeitern. „Wir benötigen in diesen für uns sehr wichtigen Märkten vor Ort einen direkten Ansprechpartner, um unseren Kunden ein Höchstmaß an Kundennähe, Beratungs- und Servicequalität bieten zu können“, so Michael Wotschke, Geschäftsführer von Teupen.

In Polen ist Szymon Weber bereits seit Januar für Teupen im Einsatz. Er verfügt über langjährige Erfahrung in der polnischen Baumaschinen- und Vermietbranche und wird sich neben dem direkten Verkauf und der Marktentwicklung auch um die

Betreuung der bestehenden Händlerbeziehungen kümmern.

Das gleiche Aufgabenfeld wird auch Marc Valtel in Frankreich übernehmen, wo Teupen bereits seit mehr als 12 Jahren direkt vertreibt und ein eigenes Servicenetzwerk unterhält. Auch in Skandinavien steht nun ein weiterer Ausbau der direkten Aktivitäten an. Laut Wotschke sind „gerade die nordischen Märkte eine gute Gelegenheit, um zu zeigen, dass unser direktes Vertriebskonzept erfolgreich sein wird. Kettenarbeitsbühnen sind dort zwar bekannt, jedoch



Von links nach rechts: Szymon Weber, zuständig für Polen, Marc Valtel (Frankreich) und Lars Hesselgren (Schweden)

noch nicht als Standardrepertoire in den Vermietflotten verankert. Auch mit Lars Hesselgren haben wir einen Profi an Bord geholt, der über langjährige Erfahrung im skandinavischen Vertriebsumfeld verfügt.“

Ende Mai trafen sich die drei neuen Teupen Verkäufer zu einem abschließenden Verkaufstraining und Produktschulungen in Gronau bevor sie nun offiziell ihre Tätigkeit aufnehmen werden.

## Platformers days 2012 - Hohenroda

Wir freuen uns auf Ihren Besuch !

Platformers  
Days 2012

7 & 8 September Hotelpark Hohenroda

Händler Deutschland  
+Österreich:



HEMATEC  
Arbeitsbühnen GmbH  
Zentralruf  
0049/351/8975500



Neu!

## RHINO® 185xTS

- intelligentes Steuerungssystem
- schnelle proportionale Simultansteuerung
- Pendelachse
- 5° Neigung nach allen Richtungen möglich
- 45% Steigfähigkeit
- 250 kg uneingeschränkte Korblast

Get Lifted®

www.dinolift.com

DINO Lift®

## MAN Hebebühnentaxi für WS-Skyworker AG Luzern

Die WS-Skyworker AG gehört eigenen Angaben zufolge in der gesamten Schweiz zu den führenden Vermietern von Hebebühnen, Staplern und Teleskopstaplern. Mit rund 450 Maschinen von 6 m bis 47 m hat die WS-Skyworker AG für jeden Einsatz das passende Gerät. Für die Verteilung der Hebebühnen durfte die Filiale in Luzern vor Kurzem ein neues Hebebühnentaxi in Betrieb nehmen. Der MAN 26.320 TGS mit tiefer Ladebrücke und 15 t Nutzlast eignet sich bestens für die Transporte. Über die entsprechend langen und seitlich verschiebbaren Laderampen findet jedes der über 80 verschiedenen Modelle den Weg auf die Ladebrücke.



Das neue MAN Hebebühnentaxi der WS-Skyworker AG.

## Radeln gegen Prostatakrebs

In einer Woche mit dem Fahrrad von London nach Köln, also fast 600 Kilometer Wegstrecke: Das ist der Beitrag des mobilen Hydraulikservices Pirtek zur Unterstützung der Prostata-Krebs-Forschung.

Natürlich hat nicht die Radtour den britischen Wohltätigkeitsverein unterstützt. Vielmehr waren es die Tour-Teilnehmer, die mit ihrem sportlichen Einsatz auf sich aufmerksam machten und Gelder sammelten für den guten Zweck. Rund 11.300 Euro kamen bisher zusammen; die Aktion ist zeitlich nicht befristet, es werden gerne weitere Spenden entgegengenommen unter [www.justgiving.com/joachim-gasper](http://www.justgiving.com/joachim-gasper).

Die gespendeten Beträge fließen dem Verein „Prostate Cancer Charity“ direkt zu, um die vielfältigen Projekte im Rahmen der Krebsvorsorge weiter vorantreiben zu können. Die Organisation widmet sich nicht nur der Erforschung der Krankheit, sondern unterstützt auch Betroffene. Prostata-Krebs ist derzeit die beim Mann am häufigsten auftretende, bösartige Tumorerkrankung. In Deutschland erkranken jährlich über 58.000 Männer neu daran, in etwa 11.000 Fällen verläuft die Krankheit tödlich. Auf Initiative

des Chairmans von Pirtek Europe, Dr. Kelvin Roberts, unterstützt Pirtek bereits seit zwei Jahren die „Prostate Cancer Charity“. In diesem Jahr haben sich Pirtek UK, Benelux und die Deutschland

GmbH erstmals zusammengeschlossen und mit einer Radtour durch die jeweiligen Länder die Aufmerksamkeit der Aktion enorm gesteigert.

Insgesamt nahmen 25 Teilnehmer an der Tour „Easy Rider“ teil, die am 18. Mai an der Europa-Zentrale in Acton (London) startete und in sieben Tagesetappen über Harwich, Hook of Holland, Rotterdam, Houten, Arnheim, Xanten, Düsseldorf bis nach Köln führte. Die meisten Teilnehmer legten ausgewählte Teilabschnitte



Am Ziel angekommen: die Radler am Kölner Dom.

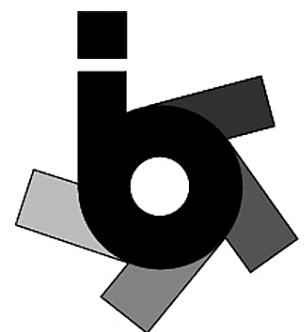
zurück, einige – darunter auch Dr. Kelvin Roberts – meisterten die komplette Strecke. Am 25. Mai gegen Nachmittag liefen die Fahrer am Ziel ein und feierten am Kölner Dom ihren Erfolg. Bernd Weber, Geschäftsführer Pirtek Deutschland, ehrte die Fahrer für ihre außergewöhnliche Leistung mit einer Medaille, die sieben Fahrer, die die komplette Strecke gefahren waren, zusätzlich mit einem Pokal.

## Uneinheitliche Umsatzentwicklung

Im zweiten Quartal 2012 verzeichnete jedes dritte Branchenunternehmen einen Umsatzrückgang gegenüber dem Vergleichsquarter des Vorjahres. Weitere 35 % der am Konjunkturtest des bbi teilnehmenden Unternehmen erreichten das entsprechende Umsatzniveau. Gut 30 % der Arbeitsbühnenvermieter konnten dagegen Umsatzzuwächse im Untersuchungszeitraum verbuchen. Damit wurden die zu Beginn des Quartals geäußerten Erwartungen der Branchenunternehmen verfehlt.

Trotz der aktuellen Unsicherheit auf den Märkten fallen die Erwartungen der Branchenunternehmen für das laufende dritte Quartal 2012 nochmals vorsichtig optimistisch aus. Immerhin

30 % der Unternehmen gehen von einem Wachstum der Umsätze in diesem Zeitraum aus und mehr als die Hälfte der Konjunkturtestteilnehmer erwartet Umsätze auf dem Niveau des Vorjahresquartals. Nur gut 15 % erwarten dagegen rückläufige Zahlen. In den einzelnen abgefragten Vermietgruppen überwiegen jeweils die „Unverändert“-Erwartungen.



## MEC Titan Boom für Collé

Collé Rental & Sales, mit Niederlassungen in Deutschland, den Niederlanden, und Belgien, ergänzt ihre umfangreiche Verleihpalette um den MEC Titan Boom. Der MEC Titan Boom wurde von IAPA (International Awards for Powered Access) zur internationalen Arbeitsbühne des Jahres erklärt.

Der MEC Titan Boom ist das Beispiel schlechthin für eine völlig neue Produktkategorie. Diese einzigartige Teleskoparbeitsbühne kombiniert nämlich die starken Eigenschaften von drei Maschinen in einer. Die Nutzlast eines Teleskopstaplers (1.800 kg), die Plattformmaße eines Megadecks (6,7 m x 2,28 m), die Reichweite und Drehung einer Teleskopbühne von 14 Metern, sorgen dafür, dass der Mec Titan Boom sich besonders für die Montage von Fassadenelementen, Lärmschutzwänden, Sprinkleranlagen und überirdischen Rohrleitungen eignet.

Die einzigartigen Eigenschaften des MEC Titan Boom bieten dem Endverbraucher nur Vorteile, wie der Vermieter betont. Man kann effizienter arbeiten, weil die zu verarbeitenden Materialien direkt in der Plattform in die Höhe mitgenommen werden können. Es sind verschiedene Zubehörteile lieferbar (wie zum Beispiel Glasbock, Rohr- und Plattenträger) für die sichere und effiziente Verarbeitung der Produkte von der Plattform aus. Der Einsatz des MEC Titan Boom heißt in vielen Fällen, dass weniger Maschinen für ein Projekt gebraucht werden, dadurch können erheblicher Zeitgewinn und Kosteneinsparungen realisiert werden.

Um die Nachfrage der Kunden befriedigen zu können, werden von Collé Rental & Sales regelmäßig neue Maschinen eingekauft. Dabei wird sowohl in die Breite als in die Tiefe des Sortiments investiert.



Ergänzt seit Kurzem den Fuhrpark von Collé: der MEC Titan Boom.

Neben dem MEC Titan Boom sind die Hubarbeitsbühne Wumag Palfinger WT 1000 und der JLG 1500 SJ einige Beispiele der neuesten Investitionen von Collé Rental & Sales. Zur Zeit bietet Collé Rental & Sales ein besonders breites Sortiment Arbeitsbühnen an, mit Arbeitshöhen bis nicht weniger als 103 Meter.

# “OK

Innovation ist lebensnotwendig, aber bei Manitou haben technische Errungenschaften stets einen praktischen Nutzen, der meinem Team weiterhilft.“

## 280 TJ

Die selbstfahrende Teleskop-Arbeitsbühne 280 TJ setzt Maßstäbe auf Ihren Baustellen.

Kompakte Abmessungen, 8 Meter Transportlänge, 350 kg Tragkraft, teleskopierbarer Korbarm und geringer Kraftstoffverbrauch.



Platformers  
Days 2012

7 & 8 September Metapark Rohreroda

 **MANITOU**

Wenden Sie sich an Ihren zuständigen MANITOU-Händler unter: [www.manitou.com](http://www.manitou.com)