

Europäisches Händlernetz für Unic-Miniraupen

Unic Cranes Europe wird auf der BAUMA 2004 den Neuaufbau eines europäischen Händlernetzes verkünden. Der in England ansässige Mini-Raupenkranspezialist hat nach eigenen Angaben bereits Verträge mit zwei Vertriebspartnern, BCon in Belgien und Aerial Work Platforms in den Niederlanden, abgeschlossen und ist zuversichtlich, in München weitere zukünftige Partner zu treffen.

Gill Riley, Geschäftsführerin der Unic Cranes Europe, kommentiert die derzeitigen Entwicklungen wie folgt:

„Wir sind dabei, mehrere Gebietsvereinbarungen mit weiteren Partnern zu unterzeichnen und werden die BAUMA nutzen, um weitere Gebietsvertretungen zu finden. Ein so baldiges Händlerinteresse und die Qualität der Gespräche hat uns überrascht und reflektiert möglicherweise das Interesse an der von uns gebotenen Technik auch auf einem weniger traditionellen Markt für Minikrane. Die unterschiedlichsten Hubarbeiten wie Baumpflanzenarbeiten, das Installieren von Beleuchtungsmasten auf Dächern oder der Aufbau von künstlerischen Bauwerken können mit unseren Geräten ausgeführt werden. Die Anfragen für die verschiedensten Hubarbeiten werden täglich mehr.“

Unic-Raupenkrane kehren auf den europäischen Markt zurück. Im Bild: Modell URW-A295CR.

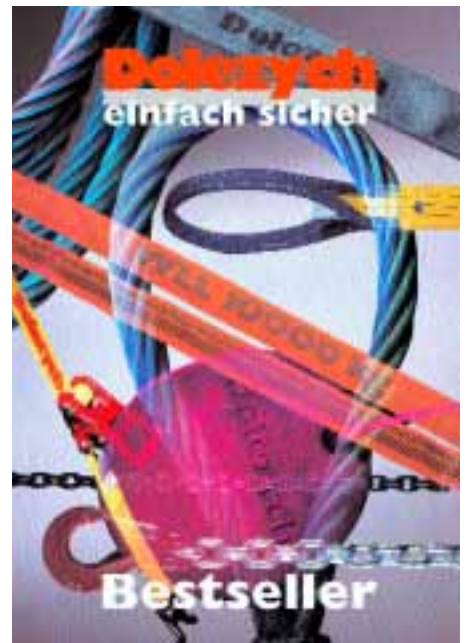


Das neue Vertriebsnetz markiert für den japanischen Hersteller Furukawa Unic Corporation die Rückkehr auf den europäischen Markt. Die CE-zertifizierten Unic-Krane sind speziell für enge und schwer zugängliche Einsatzorte konstruiert worden. Alle drei Modelle sind mit hydraulischen Abstützungen ausgeführt und bieten ein laut Hersteller überzeugendes Größen-/Leistungsverhältnis. Mit einer Breite von nur 600 mm ist der 295C schmal genug, um Normtüren passieren zu können. Der Raupenkrane wiegt 1.850 kg und kann 2.900 kg heben, während der größere Bruder, der 506CL, 3.000 kg hebt und eine maximale Reichweite von 16 m bietet. Darüber hinaus sind die Krane mit einem umfangreichen Sicherheitspaket ausgestattet.

Neuer Katalog erhältlich

Bei Dolezych gibt es jetzt druckfrisch den neuen „Bestsellerkatalog“.

Der Dortmunder Spezialist für Spezialdrahtseile, Hebe- und Zurrtechnikprodukte hat die neun Fachkataloge zusammengefasst und auf 300 Seiten umfassend und übersichtlich alles Wichtige aus den Bereichen der Seil-Hebe-, Anschlag- und Ladungssicherungstechnik dargestellt. Eine klare Katalogstruktur, übersichtliche Produktbeschreibungen und Tabellen, Einsatzfotos, hilfreiche Tipps zur korrekten Anwendung der Produkte und ein besonders umfangreiches Stichwortverzeichnis auf sieben Seiten erleichtern die Produktsuche und -auswahl. Für alle Produkte gibt es den Dolezych-Prüf-, Reparatur- und Wartungsservice. Die DoOmega-Schwerlastrundsclingen mit Klettverschluss-System bieten hohe Sicherheit durch einfache Kontrollmöglichkeit des Garangeleges und bei Bedarf einen leichten Austausch des Rundschlingenmantels. Eine hohe Tragfähigkeit bieten die DoPremium-Anschlagseile. Durch Verwendung von 366 statt 216 Drähten sind die Seile flexibel im Handling. Zudem bieten sie eine Codierung der Tragfähigkeit im Euro-Farbcode. Außerdem bietet der Katalog Edelstahlkomponenten für den Geländerbau und umfangreiches Anschlagkettenzubehör in Güteklasse 8 und Sondergüte (Grade 10), mit Haken und Ösen, damit das Anschlagen noch leichter fällt. Weiteres Thema des Katalogs: Persönliche Schutzausrüstung gegen Absturz – alles für das sichere Arbeiten in absturzgefährdeten Bereiche auf 12 Seiten. PSA, die nicht einschnürt und getragen wird. Neu ist auch D.o.L.O.R.E.S. (Dolezych Ladungssicherung Optimiertes Rechnergestütztes Experten System), die neue Ladungssicherungs-Berechnungssoftware. Sie ist laut Hersteller einfach zu bedienen und wird von Experten wie auch von Laien schnell beherrscht. Do.L.O.R.E.S. ermittelt zuverlässig die notwendige Anzahl und die erforderliche zulässige Zugkraft der Zurrmittel. Zusätzliche Funktionen wie zum Beispiel der Winkelrechner und die Bibliothek mit Beispielen, Diagrammen und Tabellen zum Ausdrucken sind nützliche Extras. Do.L.O.R.E.S. berechnet die richtige Ladungssicherung sowohl nach der VDI Richtlinie 2700 Blatt 2 als auch nach der neuen DIN EN 12195 Teil 1.



WIESBAUER

... macht schwere Arbeit leicht!

- Autokrane
- Schwertransporte
- Montagen
- Umzüge
- Projektierung
- Spezialstapler
- Hubbühnen
- Spezialtransporte



Bietigheim 0 71 42/97 60-0, Fax 97 60-90
Stuttgart 07 11/7 00 91 95, Fax 7 00 91 96

Lalernstraße 35 · 74321 Bietigheim-Bissingen
Sicherstraße 25 · 74172 Neckarsulm

Neckarsulm 0 71 32/3 41 36-0, Fax 4 35 94
Heilbronn 0 71 31/16 25 16

info@wiesbauer-krane.de
www.wiesbauer-krane.de

Hirschmann Electronics an HgCapital veräußert

Die Rheinmetall AG, Düsseldorf, veräußert die Hirschmann Electronics GmbH & Co. KG, Neckartenzlingen, mit Wirkung zum 31. Dezember 2003 an HgCapital, einen führenden europäischen Private Equity Investor.

Der Vollzug des Kaufvertrages steht noch unter dem Vorbehalt der Zustimmung der zuständigen Kartellbehörden. Der Kaufpreis einschließlich der übernommenen Verbindlichkeiten beläuft sich auf 115 Mio EUR. Die Übernahme durch HgCapital erfolgt im Rahmen eines Management-Buy-out mit der bisherigen Geschäftsführung von Hirschmann Electronics.

Nach dem zum 1. November 2003 erfolgten Verkauf der Preh-Gruppe, Bad Neustadt, an die Deutsche Beteiligungs AG schließt Rheinmetall, wie es in einer Pressemitteilung heißt, mit der Veräußerung von Hirschmann die Desinvestition seines Unternehmensbereiches Electronics wie angekündigt ab.

Künftig wird sich Rheinmetall auf die beiden Kerngeschäftsfelder Automotive (Kolbenschmidt Pierburg) und Defence (Rheinmetall DeTec) konzentrieren.

Die Hirschmann-Gruppe hat nach eigenen Angaben im Jahr 2003 mit rund 1.750 Mitarbeitern einen Umsatz von über 280 Mio EUR erzielt. Als Elektronik-Spezialist ist Hirschmann in den Märkten für Automobilelektronik, Multimedia-Kommunikation, Automatisierungs- und Netzwerktechnik sowie Baumaschinenelektronik international tätig.

Reinhard Sitzmann, Vorsitzender der Geschäftsführung von Hirschmann Electronics erklärte zu den Vorgängen: „Für Hirschmann bedeutet die Verbindung mit unserem neuen Investor eine große Chance.

Mit HgCapital haben wir einen Partner gefunden, der die ehrgeizigen Wachstumsziele und die weitere Internationalisierung der Hirschmann-Produktbereiche nachhaltig unterstützen wird. Gleichzeitig ist durch die unveränderte Zusammensetzung unseres Management-Teams Kontinuität in unseren Kundenbeziehungen gewährleistet.“

HgCapital, die in London und Frankfurt Büros unterhält, hat nunmehr in den vergangenen vierzehn Monaten in Deutschland vier Unternehmenskäufe abgeschlossen, die alle mit einem Engagement im Bereich der Automobilzulieferung verbunden sind.

HgCapital konzentriert sich bei ihren Akquisitionen auf Gesellschaften mit einem Unternehmenswert zwischen 40 und 400 Mio EUR und zielt hierbei speziell auf die Branchen Industrie, Medien, Konsumgüter, Gesundheitswesen, Technologie und Freizeit ab.

Gebrauchte Ladekrane – auch im Internet

Die Firma Heba Ladekrane befasst sich ausschließlich mit dem An- und Verkauf von gebrauchten Lkw-Ladekränen. Dabei werden über 90 % der verkauften Geräte ins Ausland geliefert. Der Ankauf erfolgt zum großen Teil in Deutschland. Das Unternehmen ist hier nach eigenem Bekunden bereits viele Kooperationen mit Importeuren und Fahrzeugbauern in ganz Deutschland eingegangen.

Firmeninhaber Arnd Bruckhaus vereinbart schon im Vorfeld feste Ankaufspreise mit dem Partner, so dass dieser risikolos den gebrauchten Kran von seinem Kunden zurücknehmen kann. Hersteller, Typ und Baujahr des Ladekranes spielen hierbei keine Rolle.

Angesprochen werden natürlich auch Endkunden, die ihren Kran nicht durch ein neueres Modell ersetzen wollen und so eine schnelle Abwicklung der einer langwierigen Suche nach einem Käufer vorziehen.

Die Internetseite des Unternehmens bietet eine Plattform, das Gebrauchtgerät mit Hilfe einer Eingabemaske anzubieten. Aber auch die Angebote gebrauchter Ladekrane sind stets auf dem aktuellen Stand, so dass der Kunde sich schnell einen Überblick über alle technischen Details und einen ersten Eindruck anhand der verfügbaren Bilder des Krans machen kann. www.heba-ladekrane.de



**1/3 Seite
Bracht
Film in
Druckerei**

Arbeitskorb einfach im Pkw verstauen

Wer kennt das Problem nicht? Bei einem Kran-Job ist der Einsatz eines Arbeitskorbes nötig - im Grunde genommen kein Problem, doch wohin mit dem Arbeitskorb während der Fahrt zum Einsatzort? Mit einem neuartigen, zusammenklappbaren Arbeitskorb bietet die E-P-V Hackenfort jetzt die Lösung für dieses Problem. Innerhalb von zwei Minuten, so der Hersteller, ist der Arbeitskorb aus Aluminium zusammengelegt und kann so in einem normalen Pkw-Kombi transportiert werden.

Technische Daten:

Maße zusammengeklappt (l x b x h): ca. 1600 x 900 x 250 mm
 Maße aufgebaut (l x b x h): ca. 1600 x 900 x 1100 mm
 Eigengewicht: ca. 88 kg Nutzlast: ca. 500 kg
 Besonderheiten: klappbar, rostfrei durch Aluminiumbauweise
 Auf Wunsch mit Kufen für Staplerbetrieb lieferbar.



Fehlerteufel!

Bei unserem Bericht über die Kran-Agentur Werner in KM 34 hat sich ein Fehlerteufel eingeschlichen. Die Fax-Nummer zum Vertriebsgebiet II, das von Andreas Werner geleitet wird, war leider nicht korrekt. Deshalb hier nochmals die Kontaktadresse:

KranAgentur Werner GmbH & Co. KG
 Handelspartner der Deutschen Grove GmbH

Vertriebsgebiet II

Andreas Werner

Hallplatz 7 J · 66482 Zweibrücken

E-Mail: A.Werner@kranagentur.de

Internet: www.kranagentur.de

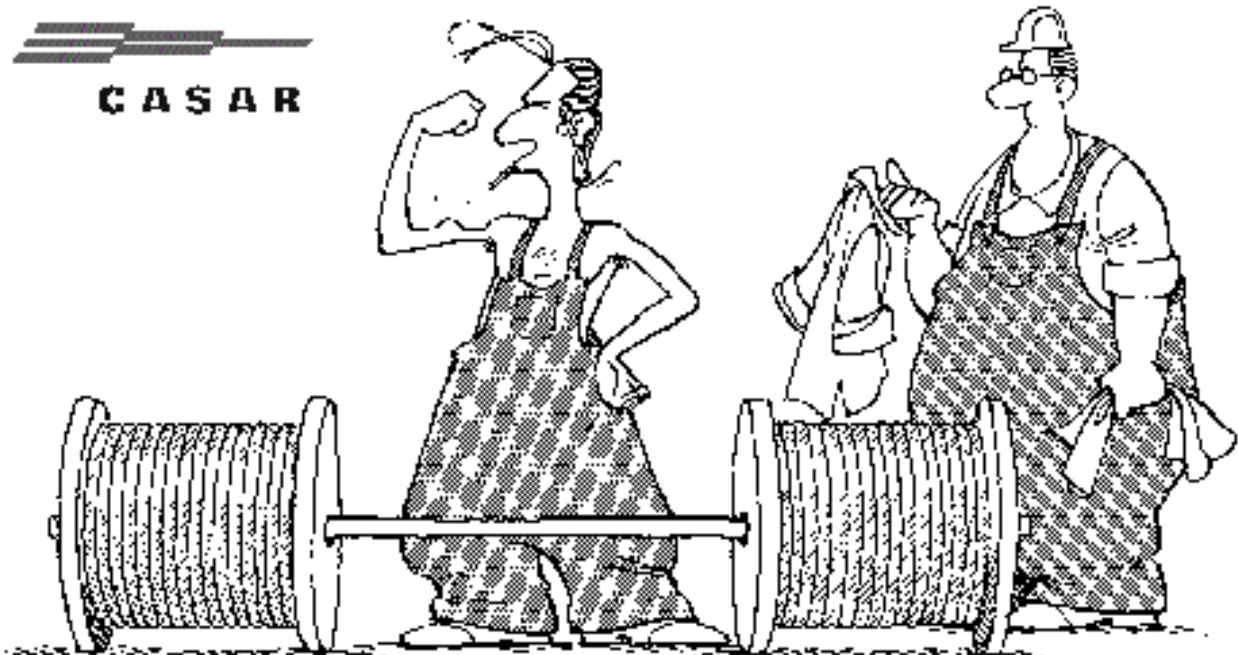
Tel.: +49 / (0) 63 32 / 48 58 26

Mobil: +49 / (0) 172 / 2 40 83 01

Fax: +49 / (0) 63 32 / 48 58 37



CASAR



Survival of the fittest: Casar Spezialdrahtseile sind noch stärker geworden.

Mehr Information über Casar Starfit, Casar Ultrafit und Casar Parafit erhalten Sie unter Tel. +49 6841 8091 310