



10 Jahre MAX Trailer

ES-GE Nutzfahrzeuge als bester Vertriebspartner ausgezeichnet

Als Partner der ersten Stunde hat die ES-GE Nutzfahrzeuge GmbH aus Essen die Entwicklung von MAX Trailer hautnah mitverfolgen können und als Vertriebspartner aktiv mitgestaltet. Die Einführung standardisierter Fahrzeuge im Bereich der Schwer- und Spezialtransporte war 2012 ein Novum und wurde anfänglich vielerorts mit Skepsis betrachtet. Dennoch ließ sich recht früh erkennen, dass die Tochterfirma der Faymonville Gruppe mit ihrem Konzept goldrichtig lag.

Ü

ber 10 Jahre hinweg hat auch die ES-GE über ihre Vertriebswege und die Vermietung maßgeblich dazu beigetragen, die Marke im Markt für Schwerlast-Nutzfahrzeuge zu etablieren. Für die Verdienste wurde das Team der ES-GE in der Vergangenheit ein ums andere Mal vom Hersteller ausgezeichnet. Nun folgte ein besonderer Ritterschlag.

Zielstrebig in Richtung 1.000

Im Rahmen einer Veranstaltung zum 10-jährigen Firmenjubiläum, zu dem sämtliche Vertriebspartner Europas eingeladen wurden, hat die ES-GE erneut eine Auszeichnung erhalten. Die Nutzfahrzeugspezialisten aus dem Ruhrge-

biet haben im Vertriebsnetz von MAX Trailer in den vergangenen 10 Jahren den Maßstab gesetzt und die meisten Fahrzeuge vermarktet.

Überreicht wurde die Auszeichnung von Alain und Mario Faymonville an den Kern der Geschäftsführung der ES-GE: Marion und Helmut Sucko, Markus Hurdelhey und Thomas Tiedtke. „Wir sind selbstverständlich stolz auf unser gesamtes Team und freuen uns einerseits

über die erneute Auszeichnung selbst als auch über das Vertrauen, das uns MAX Trailer im Rahmen der engen Zusammenarbeit entgegengebracht hat. Wir werden die Geschichte weiter-schreiben und in absehbarer Zeit mit über 1.000 vermarkteten Fahrzeugen einen weiteren Meilenstein setzen“, so Helmut Sucko.

Gemeinsamer Ausblick: Wachstum und Optimierung

Teile der Veranstaltung fanden u.a. im polnischen Werk von MAX Trailer statt. Auch dort lässt sich die Entwicklung der letzten Jahre ablesen. Im Bereich des Baus von Aufliegern im Schwerlastbereich setzt die Ausstattung der hochmodernen Fabrik Maßstäbe. Damit sich daran langfristig nichts ändert, sollen Investitionen in Höhe von mehr als 23 Mio. Euro in den nächsten Jahren den Erfolg der Marke sichern. Auch die ES-GE wird in Zukunft weiterhin davon profitieren.

Markus Hurdelhey, Geschäftsführer Technik der ES-GE, ist zufrieden mit dem Geleisteten und zeigt auf, wie die zukünftige Zusammen-



V.l.n.r.: (ES-GE) Thomas Tiedtke, Markus Hurdelhey, Marion Sucko, Helmut Sucko, (MAX Trailer und Faymonville), Mario Faymonville, Alain Faymonville.

arbeit ausgeweitet werden soll: „Als enger Partner von MAX Trailer sind wir zuversichtlich, dass wir insbesondere mit Blick auf die von uns konsequent vorangetriebene Erweiterung der Mietflotte sowie unseres Mietkaufprogramms unser Vertriebsvolumen sukzessive vergrößern werden. Um das zu stemmen, werden wir unser Team weiter verstärken, die Digitalisierung in-

tern vorantreiben und unsere Erfahrung dazu nutzen, Kunden die bestmöglichen Lösungen anzubieten.“



ES-GE mit MAX Trailer auf der IAA Nutzfahrzeuge 2014.

ANZEIGE

kustech

...einfach sicherer!

...Ihr Spezialist für BF3 / BF3 Neo / BF3plus & BF4-LED-WVZ-Systeme



Unsere WVZ-Systeme bieten Ihnen Planungssicherheit im Geschäftsalltag. Durch robuste Grundsysteme und technologische Innovationen bieten wir Ihnen absolut zuverlässige Systeme. Zusätzlich bieten wir auf unsere Anlagen bis zu 5 Jahre Garantie. Unsere Qualität zahlt sich für Sie nachhaltig aus!

kustech Systeme GmbH · Hasselhorst 9 · 23689 Techau
Tel. 04504 / 6094-60 · Fax 6094-80 · info@kustech.de

www.kustech.de