

Erfolgreicher Start ins Messejahr



Der Goldhofer-Stand auf der letztjährigen Breakbulk Europe.

Messen und Veranstaltungen bieten Unternehmen die Möglichkeit, bestehende Kontakte zu pflegen, beziehungsweise neue zu knüpfen. Seit vielen Jahren nutzt die Goldhofer AG solche Veranstaltungen für die Kontaktaufnahme aber zusätzlich selbstverständlich auch, um dem Fachpublikum der unterschiedlichsten Branchen das umfangreiche Produktportfolio zu präsentieren.

Mitte April stellte der Fahrzeugbauer aus Memmingen seine Produkte auf der MAWEV Show 2024 im österreichischen St. Pölten-Wörth aus. Nur etwas mehr als einen Monat später folgte schon die Teilnahme an der Breakbulk Europe 2024 in Rotterdam.

MAWEV Show 2024 – strahlender Erfolg für Goldhofer

Die MAWEV Show 2024 vom 10.04.-13.04.2024 in St. Pölten-Wörth war für die Goldhofer AG ein voller Erfolg. Unter optimalen Rahmenbedingungen – strahlender Sonnenschein und eine beeindruckende Präsentation des Goldhofer-Standes – wurden die Stärken der Goldhofer-Fahrzeuge erneut unter Beweis gestellt, wie der Hersteller berichtet.

Die MAWEV Show 2024 in St. Pölten, ein Ereignis von großer Bedeutung für die Baubranche, wurde mit einem beeindruckenden Auftritt der Goldhofer AG abgeschlossen. Bei perfektem Wetter präsentierte sich der Schwerlast-Spezialist aus dem bayerischen Memmingen mit einem Stand, der in jeder Hinsicht, insbesondere durch die ausgestellten Fahrzeuge überzeugte. Es war eine Demonstration von Innovation und technischer Exzellenz, die die Besucher in ihren Bann zog.

Sowohl der 4-achsige »TRAILSTAR«, als auch der STZ-L 4 mit Radmulde waren wahre Besuchermagneten. Die beiden Allrounder für die Transportbranche wussten zu überzeugen. Besonders von Interesse war jedoch der revolutionäre Goldhofer-Bodenbelag »TRAFFI-DECKTM GO«, welcher über hervorragende Reibbeiwerte bei gleichzeitiger Gewichts- und Höhenreduktion im Vergleich zu herkömmlichem Gummibelag verfügt.

Das Goldhofer-Team vor Ort hatte alle Hände voll zu tun: Von konkreten Interessenten bis hin zu informativen Gesprächen reichte das Spektrum, und es wurde deutlich, dass Goldhofer nicht nur Produkte, sondern auch starke Partnerschaften anbietet. Auch Levin Gonser, Area Sales Manager Zentraleuropa bei Goldhofer und Ansprechpartner für Österreich, stieß auf große Begeisterung. Sein Engagement und seine Bereitschaft, die Transportherausforderungen der Besucher zu verstehen und die richtigen Transportlösungen zu präsentieren, wurden als Zeichen der Erneuerung und des Engagements von Goldhofer in Österreich gewertet.

Die Show war auch kommerziell ein Erfolg. Einige Aufträge wurden generiert und Fahrzeuge sogar vor Ort verkauft, was die Bedeutung der MAWEV Show für das Unternehmen unterstreicht. Es zeigt, dass Goldhofer nicht nur ein Hersteller von hochwertigen Fahrzeugen ist, sondern auch ein aktiver Teilnehmer am österreichischen Markt, der bereit ist, in Beziehungen

und in die Zukunft der Baubranche zu investieren.

Insgesamt war die MAWEV Show 2024 ein Schaufenster für die Leistungsfähigkeit und das Engagement von Goldhofer. Mit Levin Gonsler hat das Unternehmen einen kompetenten Ansprechpartner in Österreich, der bereit ist, die Marke Goldhofer weiter voranzubringen und die Beziehungen zu Kunden und Partnern zu stärken. Es ist ein positives Signal für die Zukunft – sowohl für Goldhofer als auch für die Baubranche in Österreich.

Die Goldhofer AG auf der Breakbulk Europe 2024

Die Goldhofer Aktiengesellschaft war als einer der führenden Hersteller von Schwerlast- und Spezialtransportlösungen auf der Breakbulk Europe 2024 vertreten, die vom 21. bis 23. Mai in Rotterdam stattfand. Als weltweit größte Veranstaltung für Projektfracht und Schwergutlogistik zieht die Breakbulk Europe jährlich über 11.000 Fachbesucher an und bietet eine unvergleichliche Plattform für Networking und Geschäftsentwicklung.

Die Messe ist ein zentraler Treffpunkt für Entscheidungsträger und Experten aus der Schwerlastindustrie, auf welcher die aktuellen Trends diskutiert und zukunftsweisende Strategien entwickelt werden. Mit einer beeindruckenden Anzahl von über 4000 Unternehmen, die sich präsentieren, ist die Breakbulk Europe ein Muss für alle, die in der Projektfrachtbranche tätig sind, so die Goldhofer AG über die Breakbulk Europe.



Der Goldhofer Messestand auf der diesjährigen MAWEV.

Goldhofer lud alle Besucher herzlich ein, den Stand 1E21-F20 zu besuchen, um sich über die neuesten Innovationen und maßgeschneiderten Transportlösungen zu informieren. Die Messe bot die perfekte Gelegenheit, sich aus erster Hand über die fortschrittlichen Technologien und Dienstleistungen zu informieren, die Goldhofer für die Herausforderungen der Schwerlastindustrie entwickelt hat.

Robert Steinhauser, Vice President of Sales & Service bei der Goldhofer Aktiengesellschaft, betonte im Vorfeld die Bedeutung der Messe: „Die Breakbulk Europe ist ein herausragendes Event, das uns ermöglicht, unsere neuesten Produkte und Dienstleistungen einem breiten Fachpublikum vorzustellen. Wir freuen uns darauf, bestehende und neue Kunden an unserem Stand zu begrüßen und gemeinsam die Zukunft der Schwerlastlogistik zu gestalten.“

Robert Steinhauser, Vice President of Sales & Service bei der Goldhofer Aktiengesellschaft, betonte im Vorfeld die Bedeutung der Messe: „Die Breakbulk Europe ist ein herausragendes Event, das uns ermöglicht, unsere neuesten Produkte und Dienstleistungen einem breiten Fachpublikum vorzustellen. Wir freuen uns darauf, bestehende und neue Kunden an unserem Stand zu begrüßen und gemeinsam die Zukunft der Schwerlastlogistik zu gestalten.“



Im österreichischen St. Pölten-Wörth präsentierte Goldhofer den 4-achsige »TRAILSTAR« sowie den STZ-L 4 mit Radmulde.