

# Drei Transporttage und eine große Party

An drei Tagen lud Nootboom in der Woche nach Ostern Kunden hauptsächlich aus BeNeLux und Deutschland zu einer Hausmesse nach Wijchen. Am vierten Tag beschloss ein „Tag der offenen Tür“ für Nootboom-Mitarbeiter, deren Familien, Freunde und die interessierte Öffentlichkeit die Veranstaltung.

Drei Tage, drei Schwerpunkte, und vorführen zu können. Interessante Vorträge prominenter Akteure aus den jeweiligen Bereichen rundeten das Veranstaltungsprogramm ab.

Bei guter Gastronomie und in gemütlicher Atmosphäre hatte Nootboom eine Begegnungsstätte für seine Kundschaft geschaffen, die täglich von 13:00 bis 21:00 Uhr zu Gesprächen einlud.

und vorführen zu können. Interessante Vorträge prominenter Akteure aus den jeweiligen Bereichen rundeten das Veranstaltungsprogramm ab.

Bei guter Gastronomie und in gemütlicher Atmosphäre hatte Nootboom eine Begegnungsstätte für seine Kundschaft geschaffen, die täglich von 13:00 bis 21:00 Uhr zu Gesprächen einlud.

## Drei Tage, drei Schwerpunkte

Doch die Veranstaltung im niederländischen Wijchen bot mehr als die bei Hausmessen üblichen Fahrzeugpräsentationen und Werksführungen. Vorträge rundeten die Transporttage ab, und als die STM-Redaktion erfuhr, dass Frans van Seumeren sein neues Unternehmen vorstellen würde, war klar: Da muss

man dabei sein! (siehe auch Artikel S. 30)

Es ist ein vorwiegend sonniger Apriltag, an dem Nootboom den Fokus auf Transportlösungen für Kran- und Arbeitsbühnenbetreiber legt. Die prominenten Referenten verfehlen ihre Wirkung nicht, die Vorträge sind sehr gut besucht. Und auch das Besucherzelt ist gut gefüllt. Das große Gedränge aber ist nicht festzustellen, was zum einen an den ständigen Werksrundführungen liegt, andererseits aber in der Tatsache begründet liegt, dass den ganzen







Am Donnerstag standen Transportlösungen für Kran- und Arbeitsbühnenbetreiber im Fokus. STM-Bild

*Gestärkt und zuversichtlich gehe es nun in die Zukunft.*



▲ Dick Nootboom konnte zahlreiche Gäste bei den Nootboom-Transporttagen begrüßen. STM-Bild



Tag über Gäste ankommen und abreisen. Als die STM-Redaktion um 15:00 Uhr die Rückreise antritt, verlassen ebenso viele ankommende Besucher den Doppeldeckerbus, der als Parkplatz-Shuttle eingesetzt wird, wie Abreisende diesen betreten.

Auf diese Weise dürfte die Vertriebsmannschaft die ganze Zeit gut zu tun gehabt haben. Guido Denk, Vertriebsleiter Deutschland und Polen, jedenfalls betont am Rande der BSK-Regionaltagung gegenüber STM, dass man mit der Kundenreso-

nanz ausgesprochen zufrieden gewesen sei. Und mehr noch: Für den niederländischen Fahrzeugbauer sei diese Veranstaltung auch ein Zeichen für die nun überwundenen schweren Jahre gewesen. Gestärkt und zuversichtlich gehe es nun in die Zukunft.

Keine Frage, die zurückliegenden Jahre waren mehr als turbulent – für alle Hersteller. Den Boom-Jahren mit vollen Auftragsbüchern folgte die durch die Finanzmarktkrise ausgelöste Wirtschaftskrise, die

**KÜBLER SPEDITION**  
www.kuebler-spedition.de

**KÜBLER Projektspedition**  
www.kuebler-projektspedition.com

**Breakbulk Stand 1006H4**

**Leistungspalette**

- eigenes Equipment: bis 800 t Nutzlast / Kesselbrücken / Tieflader / Transport von Schienenfahrzeugen
- Speziallogistik mit eigenem Fuhrpark: unter fester Plane bis 5,50 m Breite / 4,10 m Höhe
- mehrere Schwergutlager bis 400 t Krankapazität
- Schwergutterminal bis 500 t in den Häfen Mannheim und Duisburg

Spedition Kübler GmbH  
logistik@kuebler-spedition.de / Tel. + 49(0)791-93000-0  
Karl-Kübler-Straße 1 / D 74545 Michelfeld - Erlin

**Projektlogistik**

- weltweite Projektlogistik mit direkten Partnern vor Ort
- Seefracht / Luftfracht / Eisenbahn
- Import / Export / Zollabwicklung
- Transport, Handling und Lagerung von Schwer- und Projektgut in allen Ländern
- weltweite Organisation der gesamten Logistikkette

Kübler Projektspedition GmbH  
project@kuebler-spedition.de / Tel. + 49(0)791-94307-0





Noch mehr Kranzubehör...  
STM-Bild

natürlich auch an den Sonderfahrzeugbauern nicht vorübergegangen ist.

Inzwischen aber hat man nicht nur die Produktionskapazitäten

angepasst, sondern auch weiter in die Qualität der Produkte und der Produktion investiert, zum Beispiel in eine neue Lackieranlage. Innovative, flexi-

ble und qualitativ hochwertige Produkte will man den Kunden bieten. Darüber hinaus hat das Unternehmen in den Ausbau des Servicenetzes investiert. So

wurde zum Beispiel ein Servicecenter in Bochum eröffnet, und im Mai folgt dann die Eröffnung eines solchen Servicecenters in Venlo.

Nach wie vor ein großes Thema im Fahrzeugbau: Windkraft!  
STM-Bild







Diese Philosophie und natürlich auch die dazugehörigen Produkte wird das Unternehmen in den nächsten Monaten auf verschiedenen Messen präsentieren. So hat sich der Fahrzeugbauer Ende April an der Intermat beteiligt und wird auch auf der IAA-Nutzfahrzeuge Ende September sowie auf der BAUMA 2013 Ende April nächsten Jahres vertreten sein. Die Transporttage machten den Anfang. Und

diese endeten mit einem großen Fest für Groß und Klein – für Original und Modell! Auch das abschließende Fest sieht man bei Nooteboom als Aufbruchsignal. Zusammen habe man diese schweren Zeiten gemeistert, darum sei es wichtig, zusammen zu feiern und der Familie sowie den Freunden zu zeigen, wofür man sich Tag für Tag einsetzt. Es geht also voran in Wijchen!

STM



▲ Fahrzeugdemonstration und -ausstellung in Wijchen. STM-Bild



Internationale SchwertransportLogistik



**Optimale Möglichkeiten für Transport, Umschlag und Lagerung. Verpackungen bis zur Vormontage kompletter Industrieanlagen.**

- # Heavy Lift Terminal Duisburg mit 500 t Umschlagskapazität
- # Hallenlagerflächen bis 250 t Krankapazität
- # Freilagerflächen bis 30.000 qm
- # Binnenschifftransporte

- # Tieflader bis 300 t Nutzlast
- # Kesselbrücken bis 140 t Nutzlast
- # Drehschemeleinrichtungen bis 800 t Nutzlast
- # Gedeckte Fahrzeuge bis 4,6 m Breite und 70 t Nutzlast
- # Selbstfahrer und Schwergutachslinien >2000 t Nutzlast



KAHL SCHWERLAST GmbH - Pattbergstr. 33 - D-47427 Moers - Tel.: 0049 (0) 28 41 / 79 97-0 - Fax: 0049 (0) 28 41 / 79 97-11 - Mail: schwerlast@kahl-schwerlast.de - Web: www.kahl-schwerlast.de