

Oil&Steel zum Zweiten ...

Bereits die zweite Lkw-Bühne von Oil&Steel verstärkt den Mietpark von Oskar Baier aus Neuenburg. Nachdem letztes Jahr eine Snake 2010 H Plus angeschafft wurde, ergänzt nun die große Schwester Snake 2413 H Plus den Mietpark des Unternehmens an der Schweizer Grenze. Oskar Baier ist der erfolgreiche Inhaber einer Mietflotte von Scherensarbeitsbühnen, Telestaplern, Gabelstaplern, Gelenkteleskopen sowie LKW- und Raupen-Arbeitsbühnen. Der rührige Unternehmer überzeugte sich im letzten Jahr bei einem Werksbesuch in Italien von der Qualität der Oil&Steel Produkte. „Die Geräte von Oil&Steel laufen absolut störungsfrei und werden von den Kunden gut angenommen. Auch die Leistungsparameter entsprechen voll unseren Vorstellungen“, so der Unternehmer aus Neuenburg. Vertriebsleiter Klaus Niemes von Oil&Steel Deutschland ließ es sich nicht nehmen, die Maschine persönlich zu übergeben: „Mit der Snake 2413 H Plus stellen wir erneut unter Beweis, dass wir Bühnen mit tollen Leistungsdaten im Portfolio haben und mit nunmehr 10 Servicepartnern deutschlandweit sind wir auch hier sehr gut aufgestellt.“



Klaus Niemes (re.) übergibt die Arbeitsbühne an Oskar Baier.

System Lift schlägt zu wie noch nie!

Im Zuge der Jahreshauptversammlung und -tagung der AVS System Lift AG wurde bekannt, dass zur Investitionssaison 2019 von den System Lift-Partnern, Genie Arbeitsbühnen im Volumen von mindestens 18 Mio. € geordert werden, wie der Hersteller bekannt gibt. Leopold Mayrhofer, Vorstandsvorsitzender der AVS System Lift AG und Fabian Markmann, Produktleiter der AVS System Lift AG, sind sich einig, dass es AVS System Lift AG gelungen sei, durch diese Bedarfsbündelung ein ganz neues Kapitel in der Geschichte der Organisation aufzuschlagen.

„Bisher haben unsere Partner jeweils auf Angebote und Vorschläge unserer Lieferanten reagiert. Jetzt haben wir die Parameter umgedreht. Wir als Organisation gaben vor, welche Art Angebot benötigt wird, beziehungsweise gewünscht ist. Der Erfolg dieser Maßnahme zeigt, dass wir uns damit auf genau dem richtigen Weg befinden. Mit Genie fiel unsere Wahl auf einen langjährigen Lieferanten und Wegbegleiter, der alle Bedürfnisse einer modernen Arbeitsbühnenvermietung in seiner Produktpalette abdecken kann. Die aktuellen Innovationen (high capacity und low emission machines) treffen genau den Kern der anstehenden Veränderungen unserer Industrie. Zusammen mit den bewährten und verlässlichen Standardprodukten bietet Genie das aus unserer Sicht beste Package, auch hinsichtlich des Preis-Leistungsverhältnisses. Bezieht man dann noch die



Leopold Mayrhofer (re.), System Lift, und Markus Happ von Genie

hervorragenden Restwerte gebrauchter Genie Maschinen mit ein, fiel uns die Entscheidung letztlich nicht schwer.“

Jacco de Kluyver, Genie VP Sales & Marketing, Terex AWP for Europe, the Middle East, Africa and Russia (EMEAR) bestärkt Herrn Leopold Mayrhofer in seinen Ansichten und ergänzt: „Mit Abschluss dieser Bestellung hat die gesamte System Lift-Organisation einen wichtigen Entwicklungsschritt vollzogen. Wir bedanken uns für das entgegengebrachte Vertrauen und freuen uns sehr, die größte Bestellung entgegenzunehmen die je in der GAS-Region ausgelöst wurde. Mit einem Schlag wurden schlafende Potenziale der System Lift-Partner aktiviert und für uns als Hersteller wurde aus einer ‚wichtigen und geschätzten regionalen Kundengruppe‘ ein ‚Big Player‘, der es seinen Partnern ermöglicht, auf dem heutigen und zukünftigen Markt wettbewerbsfähig zu bleiben.“ Jacco De Kluyver führt weiter an: „In der Regel wählen Big Players nun mal Genie als bevorzugte Marke aufgrund des kompletten Portfolios, innovativer Produkte und einer hervorragenden Service Organisation. Man könnte sagen, dass unsere beiden Organisationen gemeinsam den nächsten Level erreicht haben – ganz im Sinne unseres aktuellen Mottos „Taking you to the NEXCT Level“. „Bedenkt man, dass noch nicht alle System Lift-Partner an der Aktion teilgenommen haben, wird klar, dass für die Zukunft noch Luft nach oben vorhanden ist. Wir freuen uns schon auf die nächsten Herausforderungen dieser Art.“



PALFINGER • WUMAG • BISON

Mobil: +49 173 5232337
Büro: +49 731 72568400
info@majewski-service.de

Mobiler Service,
Werkstattreparaturen
und Prüfung nach
DGUV-G 308-002

Onlineshop für Ersatzteile www.majewski-service.de

Platformers' Days ab 2020 in der Messe Karlsruhe

Am 18. und 19. September 2020 werden die Platformers' Days – die wichtigste Fachmesse für mobile Hebe- und Höhenzugangstechnik im deutschsprachigen Raum – erstmals auf dem Gelände der Messe Karlsruhe stattfinden. Der bisherige Veranstalter Vertikal EVENTS und die Karlsruher Messe- und Kongress GmbH (KMK) arbeiten zukünftig zusammen, wodurch die Platformers' Days ihren Veranstaltungsort wechseln.

Britta Wirtz, Geschäftsführerin der KMK, freut sich über den Zuwachs in der Messe Karlsruhe: „Mit der RecyclingAKTIV & TiefbauLIVE sowie der NUFAM haben wir bereits weitreichende Erfahrung im Bereich erfolgreicher Messen mit Demonstrationscharakter. Diese Kompetenz können wir für den Standortwechsel der Platformers' Days perfekt einsetzen; darüber hinaus sehen wir die Platformers' Days als hervorragende Komplettierung unseres Messeportfolios zwischen Nutzfahrzeugen und Baukompetenz. Vertikal EVENTS mit Oliwer Sven Dahms an der Spitze ist weiterhin Ansprechpartner für die Kunden einerseits und für die Messe Karlsruhe in der strategischen Ausrichtung der Messe andererseits.“

Oliwer Sven Dahms, Inhaber von Vertikal EVENTS, zur künftigen Zusammenarbeit: „Als Mitgründer der Platformers' Days ist es mir besonders wichtig, dass sich die Messe weiterhin positiv entwickelt. Durch die Kooperation mit der Messe Karlsruhe wird die bisher investierte Arbeit weiter Früchte tragen. Ich bin davon überzeugt, dass die Platformers' Days in Karlsruhe ein ideales neues Zuhause finden und freue mich schon sehr auf die Zusammenarbeit.“ Das Projektteam der Messe Karlsruhe wird gemeinsam mit Herrn Dahms das Konzept der Veranstaltung an den neuen Standort transferieren, die Abläufe der Veranstaltung von Besucherhandlung bis Logistik optimieren und die Messe stetig weiterentwickeln.

Nach den erfolgreich beendeten Platformers' Days 2018 im hessischen Hohenroda (14. und 15. September 2018) wurden bereits erste Gespräche mit Ausstellern geführt, die sich durchweg positiv zu einem Umzug der Veranstaltung nach Karlsruhe äußerten. Oliwer Sven Dahms zum Standortwechsel: „Die Platformers' Days sind in Hohenroda an ihre natürlichen Grenzen gestoßen. Mit einem Umzug nach Karlsruhe haben wir die Möglichkeit, die Wünsche der Aussteller nach größeren Ständen zu erfüllen und den Servicegedanken für Aussteller und Besucher ganz neu zu denken.“ Britta Wirtz ergänzt hierzu: „Die Messe Karlsruhe kann mit variablen



Oliver Sven Dahms und Britta Wirtz.

Nutzungskonzepten, passenden Flächenkapazitäten und lichtdurchfluteten, modernen Messehallen und einem direkt angebundenen, befestigten Freigelände punkten. Sie bietet Open-Air- und Demonstrationsmessen wie den Platformers' Days eine hervorragende Infrastruktur und vollumfängliche logistische Serviceleistungen.“

Als starker Wirtschaftsstandort im Südwesten punktet Karlsruhe mit einer gut ausgeprägten Verkehrsinfrastruktur; so ist die Anbindung an den öffentlichen Personenverkehr mit Karlsruhe als ICE-Knotenpunkt und einem Messe-Shuttle vom Hauptbahnhof sowie S-Bahn Anbindung ebenso gesichert, wie die Anreise mit dem Flugzeug, durch die Nähe zum Baden-Airpark oder die stündliche ICE Anbindung an den Flughafen Frankfurt. Auch die optimale Verkehrsanbindung an die Autobahnen A5 und A8 ermöglicht eine unkomplizierte Erreichbarkeit der Messe. Dies kommt nicht nur den Ausstellern, sondern auch den Fachbesuchern der Messe zugute. Karlsruhe bietet ein umfangreiches und stetig wachsendes Übernachtungsangebot vom Gasthaus bis zur 5-Sterne Hotellerie in unmittelbarer Nähe des Messegeländes, wie die Veranstalter abschließend erläutern.

Ruthmann Schweiz: Roger Strässle als Allroundtalent neu im Team

Nach erfolgreichem Start der Ruthmann Schweiz AG im Oktober 2017 erweitert das Unternehmen jetzt das Team und erhält professionelle Verstärkung im Bereich Vertrieb und Bühnenschulungen.

Ende Oktober stellte Ruthmann Roger Strässle als Ansprechpartner im Außen- und Innendienst für Hubarbeitsbühnenverkauf und -auslieferung vor. Der passionierte Kletterer und Läufer wird seine Leistungsfähigkeit für Ruthmann Schweiz einsetzen. Mit seiner gefestigten Kompetenz im Bereich Hubarbeitsbühnenvermietung, erfahrener Funktion als IPAF-/VSAA-Instruktor und Nothilfe Instruktor sowie abgeschlossener Ausbildung als Höhenarbeiter wusste Ruthmann nach eigenen Angaben direkt: Roger Strässle ist der richtige Mann. Gleichzeitig hat das Unternehmen einen neuen Hubarbeitsbühnen-Schulungsstandort geschaffen. So werden Hubarbeitsbühnen-Bediener (nach strengen Richtlinien der IPAF) in der sicheren und effektiven Bühnen-Bedienung zukünftig auch in der Schweiz ausgebildet. Roger Strässle fungiert als zentraler Ansprechpartner des Kurswesens.

Ruthmann freut sich, Roger Strässle als „Allroundtalent“ im Team Schweiz gewonnen zu haben und wünscht ihm viel Erfolg für sein vielfältiges Aufgabenspektrum!



Roger Strässle

Bester PartnerLIFT Lieferant des Jahres

Dinolift wurde am 10. November 2018 im Rahmen der PartnerLIFT Hauptversammlung in Essen für die Anhängerarbeitsbühnen zum „PartnerLIFTs supplier of the year 2018“ gewählt. Dinolift und das gesamte Team der Hematec freuen sich über die Auszeichnung! „Wir bedanken uns für das Vertrauen aller Mitglieder von PartnerLIFT“, so Hematec.



V.l.n.r. Andreas Hänel (Hematec), Kai Schliephake (PartnerLIFT), Frank Rodert (Hematec), Veli-Matti Savo (Dinolift), Leo Schall, Ingolf Gröner, Raphael Schibura, Markus Mayer (Hematec)

5.000 Euro für die Kindertrauergruppe des Hospizvereins Westerwald e. V.

Mit einer zweckgebundenen Spende in Höhe von 5.000 Euro für die Kindertrauergruppe des Hospizvereins Westerwald e. V. sichert die Beyer-Mietservice KG für die kommenden drei Jahre die zertifizierten Fortbildungen für die ehrenamtlichen Betreuerinnen und Betreuer und den Kauf der benötigten Materialien für die kindgerechte Trauerbegleitung.

Unter dem Dach des Hospizvereins Westerwald e. V. widmet sich die Kindertrauergruppe der Unterstützung von Kindern im Grundschulalter, die eine einfühlsame und behutsame Trauerbegleitung benötigen. In einem geschützten Raum wird der Trauer Ausdruck gegeben. Durch kindgerechte und kreative Beschäftigung mit Ritualen, Gesprächen, Basteln, Malen und Musik finden Kinder den individuellen Weg, um einen Verlust zu verarbeiten. Die Kinder-Trauerbegleitung fordert das ganze Einfühlungsvermögen und Können der Betreuerinnen und Betreuer. Mit der zweckgebundenen Spende unterstützt Beyer-Mietservice für die nächsten drei Jahre die notwendigen Betreuer-Fortbildungen und den Kauf von Materialien für die kreative Trauerarbeit mit den Kindern.

Gerade die Jüngsten in unserer Gesellschaft brauchen nach dem Verlust eine professionelle und einfühlsame Begleitung, um den Tod als Teil des Lebens zu begreifen und um einen individuellen Trauerweg zu finden, der die Kinder wieder zu Freude am Leben führt. Damit die ehrenamtlich engagierten Betreuerinnen und Betreuer diesen Weg der Kinder begleiten können, ist die Sensibilisierung für die Gefühlswelt und die Sichtweise eines Kindes sowie dessen Reaktion auf den Verlust unverzichtbar. In zertifizierten Fortbildungen zur Trauerbegleitung für Kinder erhalten die Betreuerinnen und Betreuer das Wissen zum kindgerechten Handeln und Begleiten auf psychischer, physischer, sozialer und spiritueller Ebene.

Kinder trauern anders als Erwachsene und begreifen Tod und Trauer aus einer ganz eigenen Perspektive. Häufige Reaktionen auf



Monika Kett, Rita Gerhards (ehrenamtliche Betreuerinnen des Hospizvereins Westerwald e. V.), Heinz-Peter Rüffin (Vorstand Hospizverein Westerwald e. V.), Linda von Weschpfennig (Assistentin der Geschäftsführung, Beyer-Mietservice KG), Dieter Beyer (Geschäftsführer Beyer-Mietservice KG)

den Verlust sind Wut, Rückzug, Ängste und eine große Traurigkeit. Kreative und spielerische Methoden mit Malen, Basteln, Erzählen, Zuhören, Ritualen und Musik bilden die notwendige Basis, um den Kindern zu helfen, Tod und Trauer zu begreifen und eigenen Gefühlen Ausdruck zu verleihen. Für diese schöpferische Trauerbewältigung benötigt die Kindertrauergruppe viel Material wie Farben, Ton- und Malpapier, Stifte, Kleber, Westerwälder Ton und Trauer-Tagebücher.

Die zweckgebundene Spende von Beyer-Mietservice für die Aktion Kindertrauergruppe war eine bewusste Entscheidung, damit auch in den kommenden drei Jahren die Trauerbegleitung für Kinder sichergestellt ist. Denn für das Unternehmen ist es eine Herzensangelegenheit, dass auch zukünftig Mädchen und Jungen im Grundschulalter die notwendige Unterstützung erhalten, um die Trauer als einen natürlichen Prozess zu begreifen und damit sich die Kinder wieder mit Freude dem Leben zuwenden können.

Die APEX kehrt 2020 nach Maastricht zurück

Die APEX-Fachmesse für Hebebühnen wird im Jahr 2020 zum 10. Mal organisiert. Sie findet dann wieder in Maastricht, Niederlande, statt. Das heißt an dem Ort, an dem sie 1996 zum ersten Mal abgehalten wurde. Die Ausstellung findet vom 9. bis 11. Juni 2020 im MECC Messe- und Konferenzzentrum in Maastricht statt. Davor wurde sie zweimal in der Amsterdam RAI abgehalten.

Die APEX wird wiederum von der International Powered Access Federation (IPAF) unterstützt, die seit Beginn an der Ausstellung beteiligt war, und findet gleichzeitig mit der jährlichen Konferenz

der European Rental Association sowie der International Rental Exhibition (IRE) statt. Auf diese Weise ist gewährleistet, dass bedeutende Miet- und Kaufinteressenten anwesend sein werden.

In das MECC wurde seit der letzten APEX erheblich investiert, u.a. durch den Bau einer neuen, größeren und behinderungsfreien Ausstellungsfläche im Freien, die direkt mit den Hauptausstellungshallen verbunden ist. Dadurch bietet sich für Aussteller mehr Außenfläche zur Darbietung ihrer Maschinen.

Terex AWP ergänzt sein Genie Ersatzteil- und Service-Team in EMEAR

Unter der Leitung von Matt Treadwell, neuer globaler Genie Vice President of Parts & Services, hat Terex AWP seine weltweite Ersatzteil- und Service-Strategie neu ausgerichtet. Ryan Lusso wurde von Matt Treadwell auf die neu geschaffene Position des Senior Director Global Parts von Terex AWP berufen. Er hat eine neue Geschäftsstrategie für Ersatzteile formuliert, welche die Kundenbeziehung und -erfahrung der Terex AWP Kunden mit der Marke Genie weltweit und in der EMEAR Region (Europa, Naher Osten, Afrika und Russland) verbessern wird, wie der Hersteller betont.

Im Rahmen dieser Maßnahme für EMEAR bekleiden seit Juli Dominique Luijckx und René Reniers die neu geschaffenen Positionen als Regional Parts Manager. Die Schwerpunkte dieser neuen Aufgabengebiete sind die Einsatzbereitschaft der Maschinen bei den Kunden, kürzere Reaktionszeiten sowie verbesserte Prozesse zur Sicherung der Ersatzteile-Verfügbarkeit und beschleunigte Support- und Diagnose-Dienstleistungen für Genie Originalteile in der gesamten EMEAR-Region.

Dominique Luijckx betreut als Regional Sales Manager Kunden in Mittel-, Ost-, Südost- und Südeuropa, im Nahen Osten, Nord- und Südafrika sowie in Russland und der Ukraine. René Reniers ist für die Genie Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz sowie in den Benelux-Ländern, Polen, Baltikum, Tschechien und die nordischen Länder einschließlich Skandinavien verantwortlich. Beide berichten an Phil Taylor, Genie Senior Parts Manager, Terex AWP für EMEAR, der weiterhin Kunden in Großbritannien und Irland betreut.



René Reniers



Dominique Luijckx

„Mit diesen Neueinstellungen machen wir einen großen Schritt in der weiteren Entwicklung unserer Ersatzteile- und Service-Organisation“, erklärt Phil Taylor. „Ich setze großes Vertrauen in die Praxiserfahrung von Dominique und René. Beide sollen zur Erhöhung der Kundenzufriedenheit beitragen und langfristige Geschäftsbeziehungen mit unseren Genie Kunden in der EMEAR-Region weiter ausbauen.“

ENERGIZE YOUR PERFORMANCE*

PULSEO
GENERATION

- Elektrisch
- Leise
- Für jedes Gelände

HA20, die erste Elektro-Hebebühne der Generation PULSEO, bewegt sich leise, im Innen- und Außeneinsatz, auch in schwierigem Gelände und mit Rücksicht auf die Umwelt.

www.pulseo-generation.com

*Steigern Sie Ihre Leistung

Haulotte
Sonderaktion
ab **1,59 %**
Finanzierung
Laufzeit 48 Monate.
Bitte fragen Sie uns.

Das Haulotte Verkaufsteam freut sich auf Ihre Anfragen und Wünsche:



Verkaufsleitung
Thomas Dohmen
Tel. +49 171 8713630



Verkauf Nord/Ost
Jörg Niederhofer
Tel. +49 170 7956650



Verkauf Mitte
Neu ab 2018



Verkauf Süd
Sven Willmann
Tel. +49 151 52867961

haulotte.de

Haulotte 
EQUIPMENT

Octopus 14 für Firma Salgert aus Lohmar

Wolfgang Salgert und das Team des erfolgreichen Unternehmens haben sich zur sinnvollen Vervollständigung des Produktportfolios im Kettenbühnen-Segment für die Raupen-Arbeitsbühne „Octopus 14“ von Oil&Steel entschieden. Die Octopus 14 bietet den Anwendern Flexibilität, Sicherheit und Wirtschaftlichkeit, wie Oil&Steel Deutschland betont. Das Arbeiten mit der Octopus 14 wird wesentlich erleichtert durch: Automatische Abstützung, Funk-Fernbedienung zum Verfahren und Abstützen, Verstellbare abriebsfreie Gummiketten, Hybridantrieb (230 Volt und Honda-Benzin), Steckdose im Korb, Zuleitung für Druckluft oder Wasser zum Arbeitskorb und extrem kleine Transportmaße, sodass die Hubarbeitsbühne für schmale und niedrige Durchfahrten geeignet ist. Die KTL Beschichtung sowie Edelstahl-Verschraubungen garantieren Langlebigkeit aller Oil&Steel Arbeitsbühnen. Nicht zuletzt gab auch das kundenorientierte Verhalten des Service von Oil&Steel positiven Einfluss auf die Kaufentscheidung.



Wolfgang Salgert (li.), Firma Salgert, und Franz Heiland von Oil&Steel.

Ahern Deutschland ernennt Vertriebsrepräsentanten für Bayern & Österreich

Ahern Deutschland ist erfreut, die Ernennung von Jürgen Müller zum Vertriebsrepräsentanten für Bayern und Österreich bekanntgeben zu können. Dies gab das Unternehmen auf den diesjährigen Platformers' Days bekannt, wo Jürgen Müller auf dem Stand von Ahern Deutschland sozusagen seine Premiere feierte.

Jürgen Müllers beruflicher Weg in der Höhenzugangsbranche begann nach einer technischen Ausbildung und entsprechender Berufserfahrung 2011 als Dispatcher beim Vermietunternehmen Arbeitsbühnen Stabel GmbH. Im Jahr 2014 stieg er als Niederlassungsleiter bei AVS Franken Lift GmbH in Nürnberg ein, bevor er Mitte 2015 bei der Schmidbauer GmbH & Co. KG im Vertriebsaußen- und Kundendienst für Autokrane begann. Vor seinem Wechsel zu Ahern Deutschland war Herr Müller als Vertriebsbeauftragter Süddeutschland für fahrzeugmontierte Arbeitsbühnen bei der Blumenbecker Technik GmbH zuständig. In dieser Funktion generierte er Geschäftschancen durch Produktdemonstrationen und die Teilnahme an Messen und Veranstaltungen. Jürgen Müller ist zudem zertifizierter Sicherheitstrainer für Arbeitsbühnen und führt seit 2014 Bedienschulungen durch. In seiner Freizeit widmet er sich sportlichen Aktivitäten wie Fitness und Krafttraining, er fährt gern Motorrad und entspannt bei der Gartenarbeit.

Über seine neue Aufgabe sagt er: „Ich freue mich sehr über diese Chance bei Ahern Deutschland. Wie Bernhard Kahn und das Team hier arbeiten, sagt mir außerordentlich zu. Wir haben die gleiche Philosophie: wir wollen uns um unsere Kunden kümmern und langfristige, harmonische Beziehungen zu allen unseren Geschäftspartnern aufbauen. Ich bin überzeugt, dass Glück der Schlüssel zum Erfolg ist. Wenn Sie lieben, was Sie tun, werden Sie erfolgreich sein. Ich bin zuversichtlich, dass ich in meiner Rolle hier im Team sowohl glücklich als auch erfolgreich sein werde.“

Bernhard Kahn, Geschäftsführer von Ahern Deutschland: „Jürgen ist ein kompetenter Profi mit einem enormen Erfahrungsschatz im Bereich HAB-Vertrieb und -Vermietung. Wir sind außerordentlich



Jürgen Müller

froh, ihn in unserem Team begrüßen zu dürfen und freuen uns darauf, gemeinsam in Bayern und Österreich erfolgreich zu sein.“

Jürgen Müller hat seine Tätigkeit bei Ahern Deutschland am 1. September 2018 aufgenommen.

System Lift setzt auf Lkw-Bühnen von Ruthmann

Der Arbeitsbühnen-Vermieter-Verbund AVS System Lift AG hat einen exklusiven Großauftrag bei Ruthmann platziert: Insgesamt 58 Lkw-Arbeitsbühnen wurden baureihenübergreifend bestellt. Vom „Dauerbrenner“, dem Steiger TB 220 bis hin zur erfolgreich eingeführten, kostengünstigen Ecoline-Serie, sind eine große Bandbreite an Ruthmann Produkten in dem Auftrag enthalten.

Die System Lift-Partner profitieren vom umfangreichen Gesamtpaket. „Ruthmann konnte uns im direkten Wettbewerbsvergleich mit seinem breiten Spektrum an Lkw-Arbeitsbühnen in der 3,5 und 7,5 t-Klasse überzeugen, kombiniert mit dem deutschlandweiten After-Sales-Service und dem passenden Preis-Leistungsverhältnis“, erklärt Leopold Mayrhofer, Vorstandsvorsitzender bei der AVS System Lift AG.

Mit dem Auftrag wird ein Jahres-Rekordumsatz in der Geschichte der Zusammenarbeit zwischen System Lift und Ruthmann erreicht. Ein Großteil der bestellten Bühnen findet sich im 3,5 t-Segment wieder. Der Steiger TB 220 ist auch für System Lift ein beliebter Ruthmann-Klassiker, ebenso wie der Steiger TB 290, die welthöchste Lkw-Bühne auf 3,5 t-Chassis, wie der Hersteller betont.

In der 7,49 t-Klasse setzen System Lift-Partner auf den kompakten Steiger T 300. Der leistungsfähige Steiger T 330 sowie der City-Steiger TU 285 dürfen natürlich nicht fehlen. Ruthmann bedankt sich für den Großauftrag und das damit entgegengebrachte Vertrauen. „Die Weichen für eine nachhaltige und vertrauensvolle Zusammenarbeit sind gestellt“, verrät Christian Roß, Vertriebsleiter Deutschland bei Ruthmann. „Wir freuen uns darauf.“



V.l.n.r. Christian Roß (Vertriebsleiter Deutschland bei Ruthmann) und Leopold Mayrhofer (Vorstandsvorsitzender bei der AVS System Lift AG) freuen sich über den Ausbau der Partnerschaft und auf die gute Zusammenarbeit.

Bayernwerk investiert in drei DINO-Anhängerbühnen

„Bayernwerk hat investiert. Der Anhängerarbeitsbühnenbestand wurde mit drei DINO 180XT II wieder auf den neuesten Stand gebracht und auf die einzelnen Niederlassungen aufgeteilt. Hematec bedankt sich für das weitere Vertrauen. In der Vergangenheit wurde auch das Bayernwerk in Amberg mit einer 180XT beliefert und nur ein zufriedener Kunde kommt schließlich wieder“, wie Hematec berichtet.



Übergabe der DINO 180XT Anhänger-Arbeitsbühnen.

Kleiner Arbeitskorb für alle JLG-Teleskoparbeitsbühnen mit Motorantrieb

JLG Industries freut sich, bekannt zu geben, dass nun alle JLG-Teleskoparbeitsbühnen mit Motorantrieb mit einem Arbeitskorb von 91,44 cm (3 foot) Breite ausgestattet werden können. Die 76,2 cm x 91,44 cm große Plattform kann als Zubehör oder im Rahmen einer neuen Bestellung erworben werden. „Mit diesen neuen, kleineren Arbeitskörben antwortet JLG auf die wachsende Nachfrage nach kompakten Plattformen für Arbeiten in engen Räumlichkeiten“, sagt Jan-Willem van Wier, Senior Product Marketing Manager für JLG in EMEA. „Kleinere Plattformen ermöglichen Arbeitern den Zugang zu Arbeitsbereichen, in die keine der üblichen Plattformen hineinreichen.“

Die 91,44 cm breite Plattform ist ideal für eine Vielzahl unterschiedlicher Anwendungen, darunter auch die Konstruktion oder Reparatur von Brücken. Sie ermöglicht ein präzises Arbeiten und Steuern des Korbes zwischen den Stahl- und Betontragkonstruktionen. Darüber hinaus schafft sie Einlass zu zahlreichen Arbeitsbereichen mit notorisch problematischem Zugang wie jene in petrochemischen Fabriken oder Raffinerien, Heizkraftwerken, Stadien, Konferenzzentren oder Kirchtürmen. Wie die meisten JLG-Arbeitskörbe für Teleskoparbeitsbühnen wird auch dieses Produkt standardmäßig mit dem populären SkyGuard Schutzsystem von JLG geliefert, wie der Hersteller abschließend berichtet.



Jetzt für alle motorisierten JLG-Teleskop-Arbeitsbühnen erhältlich: der kleine Arbeitskorb mit lediglich 91,44 cm.

Multitel als bester Lkw-Bühnenlieferant 2018 ausgezeichnet

Während der Jahreshauptversammlung der Partnerlift GmbH in Essen wurde der italienische Hersteller Multitel Pagliero SpA als bester Lkw-Arbeitsbühnen-Lieferant des Jahres 2018 ausgezeichnet, wie der Hersteller jetzt bekannt gab.

Kai Schliephake, Geschäftsführer der Partnerlift GmbH, erläutert: „Die Gewinner wurden von allen Mitgliedern gewählt. Jedes Mitglied musste dabei verschiedenen Aspekte in Bezug auf Produkt/Service, wie beispielsweise Vertriebspräsenz, Service-Angebot, Produktqualität und Zuverlässigkeit, berücksichtigen. In der Kategorie Lkw-Arbeitsbühnen wurde die Auszeichnung Multitel Pagliero anerkannt, da das Unternehmen ein hohes Maß an Engagement und Innovationen zeigte, was von Partnerlift sehr zu schätzen weiß. Multitel steht stellvertretend für die hervorragende Qualität im italienischen Maschinenbau in Bezug auf Lkw-Arbeitsbühnen und ferner entwickelt das Unternehmen ständig innovative Lösungen für den Bühnenmarkt.“

Roberto Marangoni, Leiter des internationalen Vertriebs bei Multitel, sagt: „Wir sind geehrt solch eine Auszeichnung von einem der führenden deutschen Vermieternetzwerke zu erhalten. Durch kontinuierliche Verbesserungen sind wir ständig bemüht, unseren Kunden Spitzenprodukte und -lösungen anzubieten. Deutschland ist einer unserer wichtigsten Märkte und wir freuen uns auf weitere Möglichkeiten. Produktinnovation, Optimierung der Produktpalette sowie der Fokus auf den Kunden werden für alle unsere Kunden einen Mehrwert darstellen.“



Roberto Marangoni, Kai Schliephake und Johannes Becker bei der Preisverleihung (v.l.n.r.)

„Wir bieten allen Partnerlift-Mitgliedern eine ständige und tägliche Unterstützung im ganzen Land, um so Kundennähe und Lösungen für die Vermietung von Arbeitsbühnen sicherzustellen“, erläutert Johannes Becker, Multitel-Vertrieb in Deutschland.

KRAFT MASCHINEN

MEHR PLATTFORMTRAGFÄHIGKEIT MIT TELESKOPARBEITSBÜHNEN DER SERIE 600 VON JLG®.

Diese Arbeitsbühnen haben eine 20 % höhere Tragfähigkeit als vergleichbare Modelle: eine Hubkapazität von 270 kg/455 kg - fast doppelt so viel wie bei Maschinen aus derselben Größenklasse. Das Modell 660SJ hat eine Hubkapazität von 250 kg/340 kg. Beide Modelle bieten höhere Funktionsgeschwindigkeiten und sind serienmäßig mit dem verbesserten Bedienpultschutz SkyGuard® ausgestattet. Das Modell 600S ist außerdem einfach zu transportieren: Zwei Bühnen passen auf einen Lkw, ohne dass eine Schwerlastgenehmigung eingeholt werden muss.

Alle technischen Daten finden Sie auf jlg.com/600-series



JLG Deutschland GmbH

Max-Planck-Straße 21 | D-27721 Ritterhude/Ihlpohl (bei Bremen) | Tel: +49 (0) 421 693 500

JLG

Genie benennt neue Vertriebsteam-Mitglieder für die Regionen Benelux und Deutschland, Österreich und die Schweiz

Mit Wirkung vom 1. September wurde Thomas Meheust zum Genie Sales Director, Terex AWP, für Benelux, Israel und das Gebrauchtmaschinen-Geschäft benannt. Von seinem Standort in Großbritannien aus berichtet er an Jacco de Kluijver, Genie VP Sales & Marketing, Terex AWP für Europa, den Nahen Osten, Afrika und Russland (EMEAR). Nach seiner Tätigkeit in der Höhenzugangstechnik bei den Unternehmen ATN und Youngman wechselte Thomas Meheust von UNIC Cranes zu Genie. Dort zeichnete er zuletzt für den Europa-Vertrieb des Unternehmens verantwortlich.

Ab dem 1. Oktober bekleidet Arjen Snijder die Position des Genie Sales Director, Terex AWP, für Deutschland, Österreich und die Schweiz sowie strategische Kunden. Nach mehreren Jahren Tätigkeit bei Gunco, wo er für Genie Produkte zuständig war, wechselte Arjen Snijder zum Arbeitsbühnenhersteller Teupen. Dort war er sechs Jahre lang als Vertriebsdirektor Europa tätig.

Zu Genie wechselte er nun von Riwal, wo er für das Einzelhandelsgeschäft und die Geschäftsentwicklung des Unternehmens verantwortlich war. Von seinem Standort in den Niederlanden berichtet Arjen Snijder ebenfalls an Jacco de Kluijver. In seiner neuen Position übernimmt er die Führung für die Region Deutschland von Lars Raagaard, der sich nun als Genie Sales Director, Terex AWP voll und ganz auf die rasant wachsenden Märkte der nordischen Länder konzentrieren kann (Dänemark, Island, Schweden, Norwegen, Finnland und das Baltikum).

„Wir freuen uns sehr, Thomas und Arjen im Genie Team willkommen heißen zu dürfen“, betont Jacco de Kluijver. „Sowohl ihre Erfahrung als auch ihr hohes Ansehen in der Branche werden unser Expertenteam entscheidend verstärken. Ich bin davon überzeugt, dass wir damit sowohl unsere Führungsposition als auch unsere Kundenausrichtung weiter ausbauen werden.“



Thomas Meheust



Arjen Snijder

Hüffermann freut sich über den SKYperformance Steiger T 900 HF

Die Hüffermann Krandienst GmbH hat ihren SKYperformance Steiger T 900 HF übernommen und ist damit der erste Vermieter in Deutschland, im Besitz der leistungsstarken 90 m LKW-Arbeitsbühne.

Das patentierte DRS (Dynamisches Reichweiten System) ermöglicht die herausragenden Leistungsdaten: Bis zu 42 m Reichweite bietet der T 900 HF und übertrifft nach Herstellerangaben den Wettbewerb damit um 10 Meter. Auf den Plattformers' Days in Hohenroda hat Hüffermann seinen Neuzugang auf dem Ruthmann-Messestand präsentiert.

Geschäftsführer Daniel Janssen zeigt sich sehr glücklich mit der Kaufentscheidung. „Der T 900



V.l.n.r.: Michael Gollhuber (Ruthmann), Daniel Janssen (Hüffermann), Christian Roß (Ruthmann) und Kristof Bramlage (Hüffermann).

HF ergänzt unseren Fuhrpark perfekt. Durch die jahrelange Erfahrung im Krandienst bot sich die Erweiterung und Kombination mit Lkw-Arbeitsbühnen im Großgeräte-Segment an.“ Zwei Height performance Steiger von Ruthmann hat Hüffermann bereits aufgenommen, jetzt wurde der Fuhrpark mit der weltweit beweglichsten 90 m Lkw-Arbeitsbühne weiter vergrößert, wie Ruthmann berichtet. „Ich bin begeistert, wie stabil das Gerät ist. Mit äußerst souveränen Laufeigenschaften, auch in großen Höhen und bei enormen Reichweiten, verspüre ich durchweg hohe Sicherheit“, verrät Daniel Janssen nach seiner Fahrt über das Messegelände in Hohenroda.

„Mit dem einmaligen Doppelkonzept lassen sich Einsätze im SKYperformance-Modus mit 90 m Arbeitshöhe und enormen Vorteilen

in der Reichweite fahren. Zudem lässt sich die 90 m Lkw-Arbeitsbühne, genau wie Geräte kleinerer Baureihen, im HEIGHTperformance Modus, bei weniger als 80° unverriegelt aufrichten und bietet damit flexibles Arbeiten für unterschiedliche Arbeitseinsätze, beispielsweise up-over-and-back. Damit ist eine hohe Auslastung des Gerätes garantiert. Diese Investition wird sich für Hüffermann schnell amortisieren“, ist sich Christian Roß, Vertriebsleiter Deutschland bei Ruthmann, sicher. Der T 900 HF erweitert ab sofort das Mietprogramm bei Hüffermann und ist für die kommenden Monate bereits ausgebucht.